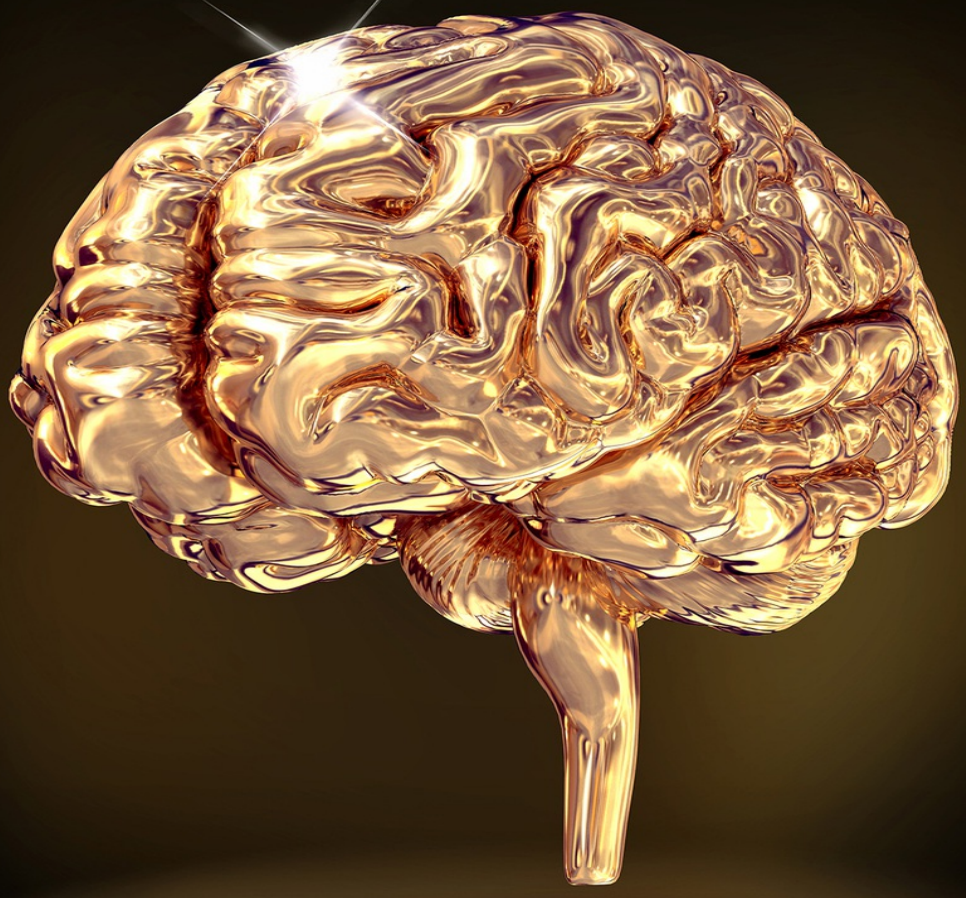
MENTE MILLONARIA

Descubre los pilares para desarrollar el poder de tu mente subconsciente para la prosperidad y el éxito.



AUGUSTO SANCHEZ SALINAS

MENTE MILLONARIA

Descubre los pilares para desarrollar el poder de tu mente subconsciente para la prosperidad y el éxito.

AUGUSTO SANCHEZ SALINAS

Primera Edición
Copyright © 2017 AUGUSTO SÁNCHEZ SALINAS
Todos Los Derechos Reservados.
Publicado en Estados Unidos por AUGUSTO SÁNCHEZ SALINAS. Esta publicación no se puede vender, reproducir o transmitir, bien sea de forma total o parcial, en ningún formato, sin previo consentimiento escrito por parte de su autor. La única excepción es el uso legítimo de la obra, generalmente la correcta citación de un pequeño fragmento del libro con el objetivo de hacer una reseña o crítica sobre este. El autor no asume responsabilidad alguna por el uso que haga del contenido de este libro. El lector es responsable único de sus actos.

DEDICATORIA

“A los libros leídos en mi camino, a las mentes brillantes de grandes autores que plasmaron sus escritos de forma divina y me salvaron la vida”.

CONTENIDO

INTRODUCCION

CAPITULO I: INTELIGENCIA FINANCIERA

- PARTE UNO: LA MADRE DEL CORDERO
- PARTE DOS: DON LUIS Y LA BODEGA SAN JUAN
- PARTE TRES: CUAN INTELIGENTE FINANCIERO SOY
- PARTE CUATRO: LO ESCAZO ATRAE
- PARTE CINCO: ESE VENDEDOR
- PARTE SEIS: ME QUEDO CONTIGO
- PARTE SIETE: EL SEÑOR BARRIGA
- PARTE OCHO: TOP DOP
- PARTE NUEVE: UN GENIO LLAMADO GASTON
- PARTE DIEZ: QUE LA ATIENDA OTRO
- PARTE ONCE: EL HOMBRE COMO SISTEMA
- PARTE DOCE: COMO CREAR UN SISTEMA DE NEGOCIOS

CAPITULO II: INTELIGENCIA EMOCIONAL

- PARTE UNO: ESOS DEMONIOS
- PARTE DOS: EL DESPERTADOR
- PARTE TRES: EL BUS
- PARTE CUATRO: LA PÉRDIDA
- PARTE CINCO: ASI ESCRIBO
- PARTE SEIS: LA CAMARA DE VIGILANCIA
- PARTE SIETE: LA MENTE MILLONARIA
- PARTE OCHO: AUTOCONTROL
- PARTE NUEVE: SE FELIZ CUESTE LO QUE CUESTE
- PARTE DIEZ: LA HORMIGA.
- PARTE ONCE: EL CAZADOR
- PARTE DOCE: AMOR PROPIO

CAPITULO III: INTELIGENCIA ESPIRITUAL

- PARTE UNO: COMO ATRAER LA FORTUNA
- PARTE DOS: EN CAIDA LIBRE
- PARTE TRES: ME EQUIVOQUE
- PARTE CUATRO: AMAD A OTROS

PARTE CINCO: ES POR EL LIBRO
PARTE SEIS: HOY ES EL DIA
PARTE SIETE: TAXI PARE
PARTE OCHO: ¡PELIGRO, RETROCEDE, ¡RETROCEDE!
PARTE NUEVE: HAZ TÚ LO JUSTO
PARTE DIEZ: PURA IMPRUDENCIA
PARTE ONCE: ALERTA ROJA
MISCELANEAS
EL CUADRANTE.
EL DIFUNTO
BUEN VIAJE
NOTAS DEL AUTOR.

AGRADECIMIENTOS

Cada día intentándolo una y otra vez y por más Ganancias que obtenía no podía conservar el dinero, que difícil era, comprendí la diferencia entre ganar y conservar, de que valía ganar tanto si no sabía conservarlo, comprendí que así estaba mi vida, pues la forma de cómo se administra el dinero es un reflejo perfecto de como administro mi vida, todo es un tema emocional y de espiritualidad.

La crueldad conque fui golpeado, las pruebas y desafíos si desatiendo mi preparación integral estaré fuera de carrera.

No tengo un padre rico que me oriente, pero gracias Dios porque descubrí una mina inagotable de diamantes y por ello me eduque y pude seguir haciéndolo, desperté del sueño y volé a lugares inimaginables.

Al encontrarme a punto del colapso, al estar al final de mis días acudí a ella y me salvo la vida, “Como poder besar la vara que me castiga, porque me permite progresar”

Agradezco a las personas que fueron esa vara, agradezco esos golpes recibidos de seres que nunca imaginé, pero al final fueron fuente de inspiración y progreso.

Gracias primeramente a Dios por darme tantas oportunidades, gracias a mi madre por estar dispuesta a todo, gracias a mis editores en Perú y España, gracias a mis lectores que suman por miles, gracias a los libros mis fuentes de inspiración, totalmente gracias a la vida a y a ti.

ACERCA DEL AUTOR.

Augusto José Sánchez Salinas (1972, Lima Perú) poeta escritor, político, miembro del CIC (Cámara Internacional de Conferencistas), empresario, Ceo fundador Cosali Consultores, es administrador de empresas, trabajo en importantes entidades públicas y del estado, BCP, MML, y fuera del país.

Cuenta con sus libros “un Perro Perdido en Dallas”, “Campos Minados”, “Mente Millonaria” “Madre Perdóname” además de cuentos, novelas y poemarios; los tres primeros libros aprobados y publicados en Amazon

Vale decir que el libro “Un perro perdido en Dallas” fue comprado por Mestas Ediciones de España, quien se encarga de su publicación en todo el mundo.

Ha llevado su palabra a muchas personas a países de Sudamérica, Panamá, México y EEUU, aprendiendo y logrando ricas experiencias que los plasma en sus escritos.

Lanza este nuevo trabajo que busca de manera sencilla y practica poner de manifiesto estrategias que toman en cuenta personas que lograron el éxito de manera integral.

Disfrútelo, mientras abre camino para su próximo trabajo ya en preparación.

INTRODUCCION

Cuando las personas hablan de apalancamiento inmediatamente lo relacionan con las finanzas, y aunque no está muy alejado de la realidad, lo cierto es que el apalancamiento o las Palancas se utilizan en diferentes aspectos de nuestras vidas, el mundo empezó a apalancarse desde el principio, se dice que cuando una persona utiliza la mente “el mundo cambia” el uso de la mente lleva a la acción y la humanidad empieza a transformarse, no es de dudar entonces que los primeros hombres en la tierra utilizaron esta herramienta, por ejemplo cuando tenía la necesidad de cazar un animal se agrupaban entre varios y siendo diez o quince personas lo rodeaban y al final caía, alguno de ellos empezó a idear una forma de atraparlos sin tener que necesitar de tantos en el momento preciso y es que se dio origen a hacerlos caer utilizando trampas, basta con poner unas cuantas por el camino y ya se hacían de todo tipo de animales para su consumo, entonces alguien pensó que comerlos crudo eras muy dificultoso y se ideo el fuego para cocinarlos y así empezaron a surgir las acciones producto de grandes ideas.

Entonces como podemos apreciar Apalancamiento es “Lograr más con Menos” alcanzar grandes caminos haciendo el menor esfuerzo, en la época de los Incas estaban presentes los “ Chasquis” hombres bien entrenados capaces de recorrer a fuerza de carreras grandes kilómetros donde hacían llegar las correspondencias cubriendo las principales ciudades , alguien se dio cuenta que podía utilizar los animales como caballos, camellos o mulas para lograr esos objetivos y de ahí evoluciono a los carromatos y hasta hoy tenemos los más sofisticados transportes, ideas, ideas e ideas, cuando alguien tuvo una, el mundo empezó a cambiar, y la acción llevo a la velocidad en todo.

El libro” El Arte de la Guerra de la guerra” de Sun Tzu escrito en China en el año 500 antes A. C., fue trabajado diligentemente escrito en pequeños carrizos, luego unidos uno a uno, al igual que la biblia y algunos escritos sagrados donde utilizaban grandes papiros de papel demorándose muchos años en trabajarlos y tenerlos listos, hoy en día gracias a la tecnología yo puedo completar un libro en 30 días y tenerlo a punto, si no estuviera trabajando en la máquina que tengo ahora que sería de mí, recuerdo mis inicios hace más de treinta años atrás donde tenía que escribir en mis cuadernos donde hasta ahora conservo las notas y hasta ahora no las puedo pasar a Word por el trabajo que me depara hacerlos.

Lograr más con menos, eso es apalancarse, utilizar el TOP, el DOP, tiempo de otras personas, dinero de otras personas, quien tiene la habilidad de lograr ello, educándose para desarrollar esas cualidades está en camino a la riqueza segura.

Alguien pensó y se dijo que si el día tiene 24 horas y mis fuerzas me permiten trabajar hasta 14 horas diarias, ¿cómo puedo hacer para trabajar 140 horas diarias?¿ Parecería un disparate verdad? pero así fue como surgieron las redes de mercado o el mercadeo en red, negocios de multinivel donde encontrando a cientos de soñadores trabajando solo dos o tres horas por día pueden lograr en equipo tener una productividad de 140 horas diarias, haciendo productivo el trabajo al multiplicar los esfuerzos, por poner un ejemplo, eso se llama apalancarse con las personas, lograr más con menos.

O como Andrés que acarreaba agua con sus baldes desde el rio hasta su pueblo, era su trabajo

proveer de agua a sus vecinos clientes, todo el día y ganaba unos centavos de dólar por balde, era de lo más agotador, involucro a sus hijos en el negocio, uno de ellos se revelo y dijo “yo no quiero hacer eso” desapareció, a los seis meses volvió con especialistas y grandes tuberías impulsadas con una bomba hizo llegar a su pueblo el líquido elemento provocando la algarabía de todos, eso se llama apalancarse con la tecnología, lograr más con el mínimo esfuerzo.

Numerosos ejemplos existen que a partir de ahí sirvieron de fuente de inspiración para muchas personas, hoy en día los seres humanos se benefician de las ideas de otros y simplemente las utilizan casi sin darse cuenta, porque son parte de sus vidas, el transporte, el internet, las personas, etc., pero si se lograra entender que cada uno además de utilizar pasivamente estos conceptos si lo pudiera ser parte de su vida, entonces estaríamos hablando de mayor productividad, y el mundo seguiría en mayor movimiento y pues las ideas mueven el planeta, ¿y cómo hacer parte de nuestras vidas y participar activamente en este juego?, te diré lo que yo hago, me gusta apalancarme de la vida, ya te dije que es lograr lo más que puedas utilizando el menor esfuerzo, tengo bien claro ello, hoy en día hago redes de mercado o negocios de multinivel donde gracias a un gran equipo de personas puedo lograr mucha productividad de horas hombre, realizo comercio electrónico, ya sea con mis libros, acciones y bonos donde puedo realizar una serie de negocios por internet, esta tan al alcance de todos el uso de estas herramientas y considero que es casi una obligación utilizarlas que el no hacerlo nos condena a un destino de trabajo arduo y esclavizador y eso al fin y al cabo conduce a la pobreza y a la frustración, utilizar bien el TOP y el DOP es la manera inteligente de apalancarse en estos tiempos.

CAPITULO I: INTELIGENCIA FINANCIERA

PARTE UNO: LA MADRE DEL CORDERO

Cierto día fui a casa de un familiar y durante la amena conversación dio un giro cuando éste empezó a quejarse de su situación económica, y me di cuenta de que sufre de dinero, pues se le va de las manos como agua, soy testigo de lo mucho que trabaja sin embargo el dinero no le alcanza para nada, está lleno de deudas y las tarjetas del banco las tiene renegociadas y al tope, "pero tú vives bien" le dije, porque observé que tenía muy buenos muebles y equipos de primera generación, hizo una sonrisa nerviosa sintiéndose orgulloso de lo que tenía, diciendo que de todas maneras no le alcanzaba, a lo que su esposa exclamó "Todas esas cosas son compradas al crédito con las tarjetas" mientras señalaba mostrando con alegría su nueva adquisición, era un tremendo TV gigante de última generación, y dijo "Para los niños, es que queremos que tengan lo que nosotros nunca tuvimos, y que no deseen nada", luego continuó mostrándome los reportes bancarios y la necesidad de conseguir un nuevo trabajo para estar mejor y recuperarse.

Ellos tienen tres hijos, en ese momento apareció el más pequeño, ni hablaba, menos de un añito quien vino corriendo a abrazarme, en ese momento se me ocurrió hacer un experimento con el niño para conocer su reacción, saqué del bolsillo una moneda pequeña y se la di, "Toma tu propina" le dije, el niño recibió la moneda, inmediatamente tomo la mano de su padre, y a dónde crees que lo empezó a llevar insistiendo casi llorando, pues a la calle, lo que el padre accedió y salieron juntos.

Es increíble, el niño no pudo tener la moneda ni siquiera 30 segundos en la mano, tenía que gastársela para que sea feliz, pero es tan pequeño, ¿quién le habrá enseñado? Y para reforzar el asunto la madre le dijo al esposo, “llévalo rápido a comprarse algo sino va a llorar el bebe”, me di cuenta de que los mismos padres educan en pobreza a sus hijos, les enseñan a derrochadores desde pequeños.

A los pocos minutos volvieron los dos, el niño con unas galletas en la mano y el padre con una botella de vino y comentaba contento de que por casualidad metió las manos al bolsillo y encontró un billete ahí, y pues lo tenía que gastar también para que sea feliz y que mejor que en su bebida favorita.

Ahí encontré la respuesta de una manera práctica y sencilla y pude comprobar porque ese familiar mío está viviendo tantos apuros financieros. Y también esa es una demostración de porqué hay tanta pobreza en nuestros pueblos.

Un niño con inteligencia financiera, actuaria de otra manera, pondría la moneda en una alcancía, pero eso depende de los padres, si ellos no ahorran menos los niños, y más aún aparte de no ahorrar son personas que solo saben derrochar el dinero.

Soy testigo, conozco jóvenes que entran al campo laboral, muy entusiastas y muchos muy trabajadores, algunos trabajan tanto que hasta hacen sobretiempo, reciben su quincena y a que no adivinas, inmediatamente se están comprando zapatillas, ropa de marca celulares de última generación etc. una chica me comento alegre y con orgullo de que ella utiliza casi todo su sueldo en cremas perfumes y maquillajes, todo lo que ganan lo gastan, así con esa idea llegan al

matrimonio, muchos consiguen un mejor trabajo y ya aparecen con un auto nuevo con una deuda apagar de diez años, luego van por el departamento y se endeudaron 20 años más y ahora tienen que trabajar toda la vida para pagar sus lujos.

A ver muéstreme algún chico a chica que recibe su sueldo y está destinando un 15 o 20 % a la compra de Activos, si alguno está invirtiendo en bolsa, comprando acciones de alguna minera o telefonía o realizando algún tipo de comercio electrónico, si alguno lo está haciendo lo felicito porque esa es la ruta correcta.

Un adulto con dinero, pero sin inteligencia financiera es un derrochador total, no tiene conciencia y se vuelve peligroso, pues al menos un niño maneja monedas, un adulto maneja billetes y tiene que tomar decisiones y si no prevalece el sentido común y el conocimiento es nulo acerca del manejo del dinero siempre estará con sobresaltos económicos hasta llegar a la quiebra total.

Un adulto gastador que no sabe cuidar el dinero no se hace de la noche a la mañana, esa herencia de pobreza lo recibieron de sus padres, lo asimilaron desde el vientre, la buena noticia es que somos seres pensantes y podemos cambiar

Sólo es un tema de reflexionar, reconocer y tomar acción de cambio, tal vez sea duro al comienzo, pero al final vale la pena. Un cambio de pensamiento es suficiente para tomar decisiones correctas en todas las áreas, soy producto de esos cambios, mucho trabajo, lectura y educación darán grandes frutos, solo así conseguiremos nuevas generaciones fuertes en todo sentido, capaces de dominar el juego del dinero.

PARTE DOS: DON LUIS Y LA BODEGA SAN JUAN

Al frente de mi casa está la bodega San Juan, tiene más de 50 años, hoy luce una casa de tres pisos muy elegante, conozco a los dueños, con sus hijos crecimos en el mismo barrio, son personas muy trabajadoras, ganan mucho dinero, pero para ellos no existe navidad, año nuevo o día de la madre, ni feriados, trabajan de lunes a lunes sin parar, todo el año abren desde las 5 de la mañana con la venta del pan hasta altas horas de la noche, ellos mismos barren, hacen las compras, atienden, cobran, reparten, limpian, son súper activos y lo tienen todo cubierto, son adinerados, lucen en la cochera dos camionetas modernas y todo es lujo, cualquiera diría que bien merecido lo tienen por el arduo trabajo que desempeñan, pero en nada compensa lo apresados que se muestran, pues están esclavos de su propio negocio.

Y es que no saben comprar activos, todas sus ganancias se destinan a la compra de artefactos, autos y lujos, son miembros del club, se van al año quince días de vacaciones a Orlando, y la mejor universidad para todos, ¿pero a costa de qué? …De sangre, sudor y lágrimas, todos sus gustos son costeados con tremendo sacrificio y entrega, la idea y forma que tienen de hacer riqueza es por demás equivocada, aunque para los vecinos ellos son los ricos del barrio y tratan de mantener el estatus estando en constante crecimiento patrimonial.

Al otro extremo de la calle se encuentra Don Luis, otro vecino, también adinerado, él era taxista y de un momento a otro apareció con otro taxi y en menos de tres años tenía una flota de 10 vehículos, el ya no taxea, solo disfruta y genera fuentes de trabajo a varios de los amigos de la zona, él tiene un representante, es un ingeniero quien controla y administra sus vehículos y por tanto ya no trabaja, solo se limita a cobrar sus ganancias fruto de un trabajo profesional que le realiza su empleado; Don Luis también es miembro del club, va y viene al extranjero y sus hijos están en las mejores escuelas y universidades, también luce una camioneta muy moderna en su

cochera particular y otros lujos, también tiene una casa de 3 pisos, tal como la bodega San Juan, se llegó a comprobar de que mensualmente ambos negocios arrojan el mismo balance y tienen los mismos resultados económicos, pues la contaduría es llevado por el mismo profesional contable.

¿Qué diferencia encontramos entre la forma de generar riqueza Luis y la bodega?

Vemos que mientras Luis adquiere sus bienes pagándolos con la ganancia de los taxis y el sin ni siquiera trabajar, pues permanece en su casa en otros negocios y varias veces de vacaciones, los dueños de la bodega San Juan obtienen lo mismo, pero a cambio de amanecidas, desgastes, sangre, sudor y lágrimas.

Aquí el problema no es que un negocio sea mejor que el otro, ya que al final del mes ambos generan lo mismo, aquí el tema está en la visión que tiene cada dueño para afrontarlo.

Y es que Don Luis conoce el principio y sabe comprar activos, (en mi libro "Un perro perdido en Dallas" explico que un activo es un bien que sin trabajar te genera ingresos, en este caso son los taxis), y que este al entenderlo correctamente sabe la forma de como tener de esta manera ingresos residuales, y la Bodega San Juan al no entenderlo siempre los dueños estarán esclavos en su propio negocio.

Y es que el dinero le gusta estar con las personas que saben comprar Activos y se alejan de aquellos que no saben y sólo se limitan a comprar Pasivos, ¿qué tendría que hacer la bodega San Juan?, pues exactamente lo mismo que Don Luis, poner un representante al frente de su bodega y salirse inmediatamente e inaugurar otra y luego otra y otra, esa es la única manera que ellos encontraran descanso y lograran de que el dinero trabaje para ellos; pero en realidad ellos no tienen una bodega, la bodega los tiene a él.

PARTE TRES: CUAN INTELIGENTE FINANCIERO SOY

Una persona con inteligencia financiera dispone de un conjunto de habilidades que resultan útiles a la hora de resolver problemas relacionados con el manejo del dinero y que determinarán la capacidad de incrementar los ingresos y reducir los egresos personales. Si crecimos viendo a nuestros padres endeudarse sin razón, pagar elevadas cuotas de tarjetas de crédito, llorar hasta el cansancio por el injusto cobro de intereses a causa de una hipoteca, pedir préstamos a familiares o amigos y gastar descontroladamente es probable que el endeudamiento lo veamos como algo natural que forma parte de la vida y empecemos a comportarnos de manera similar al manejar nuestro dinero. No obstante, si estamos en la capacidad de desarrollar nuestra inteligencia financiera, nuestras amargas vivencias económicas pasadas no interferirán en la administración que le demos a nuestro dinero y por el contrario estaremos creando una nueva realidad. La inteligencia financiera, así como la inteligencia matemática o la inteligencia emocional, puede ser heredada, pero si no se desarrolla desafortunadamente no sirve de nada. Los herederos de importantes millonarios que arruinan su fortuna por no ser inteligentes en el manejo de su dinero ejemplifican a la perfección esta premisa: sus antecesores pudieron haber sido brillantes administrando sus finanzas, pero si esta nueva generación no supo desarrollar su inteligencia financiera todo esfuerzo habrá sido inútil.

La forma en la que el dinero trabaja para nosotros va a ser proporcional al coeficiente financiero (CF) que tengamos: si el dinero trabaja mucho para nosotros vamos a tener un CF alto, pero si por el contrario nosotros somos quienes debemos trabajar por el dinero muy seguramente tendremos un CF bajo.

A continuación, encontrarán un test del columnista Juan Altamar de Finanzas Personales.com que les ayudará a saber qué tan inteligentes son con sus finanzas.

1 ¿Ha tenido discusiones con su pareja, algún familiar o algún amigo por falta de dinero?

2. ¿Últimamente ha sentido que el dinero que destina al pago de deudas va en aumento?

3. ¿Ha dejado de pagar alguna deuda?

4. ¿Ha tenido que pedir prestado dinero a sus amigos o familiares para pagar sus gastos diarios?

5. ¿Ha excedido el límite de sus tarjetas de crédito o alguna le ha sido cancelada por falta de pago?

6. ¿Se le dificulta destinar dinero al ahorro?

7. ¿Si recibe un dinero extra es probable que lo destine al consumo o al pago de deudas?

8. Si dejara de generar ingresos por dos meses ¿Se vería afectada su calidad de vida en este periodo?

9. ¿Siente que sus ingresos no son suficientes?

10. ¿Juega a la lotería o al Baloto esperando que sean estos la solución a todos sus problemas?

Si contestó No a la mayoría de preguntas: Usted es un–Nerd Financiero. Su inteligencia financiera es asombrosa, tiene bajo control el manejo de su dinero y muy rara vez se ve involucrada en deudas. La cantidad de dinero que destina al ahorro excede a la cantidad de dinero que destina a las deudas y al consumo. Piensa en el largo plazo y es consciente de las situaciones inesperadas, por lo tanto, cuenta con fondos financieros de emergencia. Solo adquiere lo que puede pagar y ajusta su presupuesto a una suma menor de la de sus ingresos.

Si ha contestado Si a al menos a 2 preguntas: Usted es un Conocedor Financiero. Su inteligencia financiera le permite conocer las buenas prácticas a la hora de administrar su dinero, adquiere deudas teniendo en cuenta su capacidad de endeudamiento y es consciente de los efectos de la tasa de interés. Está preocupado por el ahorro y procura destinar parte de sus ingresos a este hábito.

Si ha contestado Si a 3, 4 o 5 preguntas: Usted es un Aprendiz Financiero. A pesar de conocer lo importante que es controlar el presupuesto y darles un buen uso a las finanzas personales, le cuesta trabajo decir NO al consumo desenfrenado y a la solicitud de préstamos. Mensualmente un alto porcentaje de su salario está comprometido al pago de deudas. Piense en el largo plazo ¡No se olvide del ahorro!

Si ha contestado Si a más de 5 preguntas: Usted es un Inexperto Financiero. Realmente su situación financiera puede estar saliéndose de control si no organiza y planifica sus gastos. Si una de sus soluciones es pedir préstamos para pagar deudas lo único que va a lograr es acumular obligaciones y dolores de cabeza. Sea consciente ¡No todo lo que quiere lo va a poder adquirir de la noche a la mañana! deje de endeudarse sin sentido; si crea un hábito de ahorro le será más fácil alcanzar objetivos y finalidades familiares sin comprometer su calidad de vida ni la de su familia. La respuesta a sus dificultades no está en un aumento de salario ni en un premio gordo de lotería, está en aprender a desarrollar su inteligencia financiera.

PARTE CUATRO: LO ESCAZO ATRAE

Muy pronto me di cuenta que mis ventas personales no cubrían mis aspiraciones, al realizar mis capacitaciones de negocios al finalizar la conferencia, sólo era un 30% de las personas que se acercaban a comprar mis libros, así sucedía vez tras vez y era urgente para mis intereses que más personas lo tengan, no podía salir de ese tope siempre la tercera parte, de tal manera que salía a mis eventos con la cantidad justa de libros y es que me había programado para ello.

Analizando mis modelos de comercialización decidí observar mis métodos, y eran de la siguiente manera:

Llegaba temprano al auditorio, pedía una mesa sacaba mis libros y ordenadamente los acomodaba, lucía una pequeña montaña de libros que estaban a la vista de todos los participantes, entonces ellos iban llegando y estaban ubicados de tal manera que me aseguraba de que todos sepan que estuvieran ahí.

Ese era mi forma, luego de terminar la charla les comunicaba que ahí estaban los libros para la venta, cosa que quienes se animaban se acercaban para adquirirlo.

En una oportunidad por un lamentable descuido olvidé una maleta llena de libros y me vi con el problemas de haber traído sólo una pequeña con algunos libros adentro, me di cuenta justo cuando llegue temprano al auditorio y estaba a punto de iniciar mi rutina, eso de poner la mesa y acomodarlos todos a la vista, ese día no pude hacer eso y dejé la maleta con esos cuántos libros al lado mío, estaba muy molesto, habían unas cien personas y al terminar mi exposición les conté lo sucedido que había olvidado la maleta grande y que sólo tengo libros para unas cuantas personas mostrándoles la maleta pequeña.

Fue increíble la reacción, todos querían uno, hicieron fila, se empujaron pugnando por uno, al final los terminé y tuve que hacer una lista con el resto y me comprometí volver al día siguiente para traérselos.

Que gran experiencia, todo sucede por algo, comprendí que la abundancia no es atractiva, al menos en las ventas, a las personas le encanta la escasez, quieren tener esa sensación de saber que es el último de que se acaba y están dispuestos a luchar por ello hasta conseguirlo a cualquier precio. Por eso que así funcionan los "Cierra Puertas" o cuando sale un iPhone nuevo y es sólo hasta acabar stock, la gente enloquece por ellos.

Aprendí la lección, ya no coloco la mesita con la montaña de libros a la vista, utilizo mi nueva técnica de la escasez y me encanta y mis ventas aumentaron mágicamente al doble.

¿Cómo podría aplicar Ud. esta técnica al negocio que viene desarrollando?

PARTE CINCO: ESE VENDEDOR

Me di cuenta a tiempo de la necesidad de aprender a vender, cuándo me enfrenté a mis propios miedos es cuándo realmente crecí, el ser tan ingenuo y pensar que solo las ventas estaban reservadas para aquellas personas que no tenían opciones en la vida y no les quedaba otra que ponerse a ofrecer cosas, escuché a muchos decir "Disculpa, yo soy profesional, no entro en las ventas" , menuda ignorancia, el vender es parte del todo, nada se puede desarrollar sin esa acción, el tema de ofrecer, hablar, mostrar, argumentar, todo es un proceso de la venta, recuerdo como siendo muy chiquillo me alistaba y perfumaba para conquistar a las niñas, y si lo lograba era porque había realizado una buena venta de mi persona, el presentarme a la vida laboral, la misma entrevista, y cada esfuerzo por tratar de convencer o persuadir es parte de la venta, me di cuenta que empecé a hacerlo desde muy niño, cuando me dieron esas rifas a vender en la escuela o más atrás aun cuando jugaba a la tiendita con mis padres y hermanos pequeños.

Nadie en su sano juicio puede decir que las ventas no van con su estilo de vida, quien afirme eso es por ignorancia total que lo mantendrá bloqueado hasta que por fin se dé cuenta y acepte que es parte de la vida diaria.

Vende el médico, el dentista, sus habilidades adquiridas, vende el abogado, el periodista para que sean contratados, vende el deportista, entonces nadie puede decir que las ventas no van con su vida.

Una persona que aprende habilidades y técnicas de vender está mejor preparada y lista para afrontar cualquier reto que se presente, por un tema de conveniencia y desarrollo personal es urgente, ¡justo y necesario aprender a hacerlo ya!

Personalmente aprendí técnicas de ventas leyendo libros al respecto y fue muy desafiante ponerlo en práctica, el ser un misionero y aprender técnicas de llegar a la gente me reforzó y especializó, luego el pertenecer algunos grupos de Multinivel pude ampliar mis conocimientos, en sí nunca se deja de aprender y cada día que lo hago y pongo en práctica vendo más y más y ahora me encanta.

El saber vender me abrió muchas puertas y me sigue dando grandes satisfacciones, es más, hoy en día vivo de las ventas, me considero un vendedor nato, en mi vida he vendido desde grandes hoteles y vehículos cuando estaba trabajando en el banco, hasta caramelos en los carros, hoy en día gracias a mis habilidades conozco y domino los diferentes métodos de venta y son la principal fuente de ingresos en mi vida, puedo ir a cualquier país del mundo y no tengo miedo de subsistir porque realmente se vender y lo puedo hacer donde quiera que esté.

Considero que una persona que sabe vender esta lista para cualquier desafío y baya donde baya podrá lograr sus objetivos y sobrevivir de una manera buena y rentable al abrazar el campo de las ventas.

PARTE SEIS: ME QUEDO CONTIGO

Tengo un amigo personal que tiene un puesto de gerencia, es muy educado académicamente, estudio maestría, doctorado y sigue capacitándose, tiene un merecido sueldo de 7 mil dólares al mes, gana mucho dinero, pero siempre está quebrado, cada vez que charla conmigo no para de quejarse de la crisis que lo agobia, a pesar de tener un trabajo estable de más de quince años, y cobrar bien al mes sus pesares financieros son sorprendentes.

Haciendo un análisis de su comportamiento financiero, y hablando sólo de sus gastos personales y familiares, él en casa está lleno de cosas increíblemente caras y de última generación, gigantes tv en cada habitación, equipos de sonido, alarmas, juegos, equipos eléctricos y cualquier cosa novedosa que salga al mercado él ya lo tiene, cambia de camioneta, renueva y re amuebla la casa, él sólo se traslada en taxi, acude a restaurantes de lujo y tiene los mejores licores; vive como rico, tiene que aparentar aunque no lo sea, pues es la imagen que vendió y le es difícil cambiar, pero sabe en su interior que está totalmente quebrado, endeudado con todos los bancos y las tarjetas al tope a punto de explotar.

Lamentablemente sólo sabe comprar Pasivos, pero sabes cuál es lo peor de todo es que piensa que son Activos, así que vive engañado, ahí está la respuesta a sus problemas económicos, pues los pasivos empobrecen por más dinero que ganes, y por el contrario los Activos enriquecen, para tener una casa de lujo, tienes que pagar el precio de las angustias financieras, si tu casa de lujo lo pagaran tus Activos todo sería genial, pero si lo pagas con el dinero de tu sueldo por más bien que ganes las deudas y los problemas económicos tarde o temprano te pasaran factura.

Como veras esta persona tiene mucha inteligencia académica, grandes títulos, maestría y doctorados, que lo posicionan como una persona muy competente en lo académico y profesional, pero Inteligencia Financiera cero, Y eso se refleja en la forma como utiliza su dinero, y es que una persona sin inteligencia financiera cuánto más gana más gasta, lo tiene en el inconsistente, el dinero se le hace agua en las manos, porque no sabe comprar activos, solo se dedica a la compra de pasivos, es más se ha especializado en ello.

Adquiere un montón de bienes, pensando que son activos, pero se equivoca porque no entiende la diferencia, pues eso no se aprende ni en la escuela ni en la universidad, pues en muchos de nuestros países no hay cultura financiera, muchos confundes patrimonio con activos.

Para tenerlo claro, el patrimonio es la suma de todas nuestras bienes muebles e inmuebles, como nuestra casa, auto equipos etc., el Activo es un bien que nos da riqueza, o sea que nos genera ingresos y los pasivos son bienes que tenemos que estar pagando por ellos, o que no generan ninguna ganancia o sea que nos dan pobreza.

Al final debemos entender que no importa cuánto dinero ganamos, lo que importa es cuanto lo sabemos conservar, como lo cuidamos y a cuantas generaciones beneficiaremos.

Una persona puede ganar mucho dinero, pero si no tiene inteligencia financiera, si no sabe comprar activos, así como viene igual se va, al dinero le gusta quedarse con las personas que saben comprar Activos, y alguien que compra activos, es porque se preparó financieramente, más allá de la profesión o educación académica que tenga, a decir verdad, al dinero le importa poco a nada ese tipo de educación, a él le importa saber cuan inteligente financiero eres cuidándolo.

PARTE SIETE: EL SEÑOR BARRIGA

Como puedo tener activos aprovechando recursos propios si no tengo ni un sólo dólar para invertir, podemos dar un vistazo a lo nuestras pertenencias y echar mano de ellas, para empezar se tiene que tener claro el concepto, en mi libro "Un Perro perdido en Dallas" explico que un activo es un bien que te da ingresos sin que tengas mayor necesidad de estar presente para que se genere, también una casa aprendimos a identificar cuando es un Activo o un Pasivo, recordando que un pasivo te resta, te quita dinero.

Estamos de acuerdo entonces que una casa de uso familiar requiere de mantenimiento y la suma de todos esos pagos constituyen un gasto importante para cada familia, el sólo hecho de tener que pagar impuestos ya te está restando y esa propiedad sr convierte en un pasivo.

Entonces ¿cómo puedo convertir ese pasivo que es mi casa en un activo?

Si ya tiene la respuesta entonces puede empezar a habilitarla y tomar acción, y empezar a generar esos ingresos, esa ganancia que obtendría se denominan ingresos pasivos o ingresos residuales, pues recién ahí su propiedad se convertiría en un activo y le estaría generando una ganancia extra que será constante y la recibirá ya sea trabaje o no.

Un cliente que fue por asesoramiento, quería aprender cómo salir de sus deudas, cuando le explique ésta manera, pues heredó una propiedad gigante, dijo que en su casa no entra nadie y que no la alquilaría por nada, y que lo resolvería de otra manera, y que por ahora podía continuar manteniéndose con su sueldo, pues para eso había estudiado y era profesional, y así lo viene haciendo por años, hace poco me escribió un mail diciéndome que después de mucho pensar ya puso en alquiler parte de su casa y que se siente satisfecho por hacerlo y que estaba infinitamente agradecido por la asesoría brindada y lo mejor de todo de que me pagó los honorarios.

Al final el ejemplo de la vecindad es una clara muestra de cómo el Señor Barriga tiene

ingresos residuales, como verá el sólo se aparece una vez al mes a cobrar la renta y el resto del tiempo se la pasa de vacaciones en Acapulco, púes trabaje o no su dinero seguirá produciéndole un flujo constante. Hagamos lo mismo.

Entonces para iniciar y si no tiene capital, pero sí una propiedad puede empezar arrendándola, lo mismo sucede si tiene un auto, ¿qué haría para convertir ese pasivo en un activo? Que piensa púes.

PARTE OCHO: TOP DOP

Juana Jiménez quedó viuda desde muy temprano con tres pequeños hijos y al ser independiente su esposo no le dejó ningún amparo económico y tenía que vérselas sola y con hijos pequeños no podía dejarlos y empezó a preparar postres peruanos de gran demanda como el arroz con leche y la mazamorra morada

Con gran esfuerzo inició su proyecto, se hizo de un pequeño capital y por fin empezó.

Pero tenía una mentalidad empresarial muy pronto consiguió permisos municipales y pudo instalarse sin problemas en un lugar público de tal manera que pudo desempeñarse tranquilamente.

En poco tiempo empezó a surgir y empleó a una vecina para que atienda su carrito mazamorrero, en seguida se hizo de un segundo y luego otro y otro, sin darse cuenta ya tenía una cadena se carritos estratégicamente ubicados y había empleado una decena de sus amigas, ella ya no trabajaba en la venta directa y su trabajo se convirtió en buscar dónde ubicar a sus nuevas vendedoras y en imponer su marca "Mazamorras Juanita" ella está muy estable ahora y aunque deje de trabajar o se ausente, su negocio sigue produciendo sin problemas pues entendió como utilizar el tiempo de otras personas para hacerse más productiva y así todos ganar, los ingresos que ella obtiene se denominan ingresos pasivos.

Aquí encuentro un principio fundamental, y considero que es la clave de la realización empresarial y quien lo entiende y apunta a ello resuelve su vida financiera de una manera rápida y sencilla, y es como sigue:

Primero: empiezo trabajando para otra persona como empleado.

Segundo: trabajo para mí, como auto empleado.

Tercero: hago que otros trabajen para mí, como empresario creando un sistema de negocio.

PARTE NUEVE: UN GENIO LLAMADO GASTON

Uno de los más representativos exponentes de la gastronomía peruana y un artista en realizar redes comerciales es nuestro compatriota, el Chef Gastón Acurio, él como muchos emprendedores comenzó con grandes sueños, cuándo puso su primer restaurante lo hizo con la visión Correcta de reinar en el mundo culinario.

Muy pronto se dio cuenta de que su forma de cocinar atraía a los más exigentes paladares, ¿y acaso emocionado por ese logro se quedó cocinando día tras día?, muy bien pudo haberlo hecho, pero no hubiese podido lograr todo lo que alcanzó hasta ahora, si no hubiese tenido esa visión de expansión empresarial, él creó un sistema de negocios, salió de su restaurant y sin quitarse el delantal fue y creó otro, y otro y otro, y ahora está en las principales ciudades del mundo, tuvo esa genialidad, al crear un sistema de negocios pudo multiplicarse, eso se llama hacer que el dinero trabaje para ti.

Si Ud. tiene un negocio, haga lo mismo, no se quede ahí esclavo toda la vida, eso sí que es un mal negocio, si fue capaz de crear uno puede ser capaz de crear otros, la clave es crear un sistema, tener un manual de procedimientos dónde indica con precisión todo lo que un empleado pueda hacer como si lo estuvieras haciendo Ud. mismo en persona, sin olvidar ningún detalle.

Una persona es dueña de su negocio cuándo realmente estás libre creando e inaugurando nuevos locales y no aprisionada a él, cómo dueño de negocios tu tares no es abrir y cerrar, limpiar, atender, llevar las cuentas, hacer las compras, si haces eso nunca tendrás tiempo para algo más, tu trabajo tiene que ser crear nuevos negocios, pues si fuiste capaz de organizar uno, de hecho, podrás construir otros más.

Escucho a muchas personas declarar orgullosas que tienen su propio negocio, y si les digo que tal si se van de vacaciones un mes, afirman que no lo pueden hacer porque tienen que atenderlo, entonces la pregunta sería Ud. Tiene un negocio o el negocio lo tiene a Ud.

PARTE DIEZ: QUE LA ATIENDA OTRO

Hay un dicho, muy mal dicho que rima "El que tiene tienda que la atienda" lamentablemente esa creencia ideada por alguien que por una lógica tal vez perfeccionista digno de un pensamiento auto empleador, alguien que piensa que si no hace el mismo las cosas no pueden salir bien o nada puede ser posible si se encarga el negocio a otra persona, ese pensamiento ha quedado programado como lógico en la mente de muchos, limitando de esta manera toda posibilidad de salirse y crear nuevos proyectos.

Escucho también decir "Compré un auto y lo voy a trabajar como taxista" no se lo doy a nadie porque me lo maltratan, basta ese pensamiento para que te quedes toda la vida como taxista.

Debes de saber que esas maneras de pensar esclavizan a las personas, no te dan tregua, y tan solo por tener ese pensamiento en la mente han condenado a miles de personas a años de trabajo esclavizado, ya sea en su negocio o en su auto, con la idea vana de que nadie cuidara mi propiedad mejor que yo mismo, claro, cuidas tu propiedad a cambio de horas de horas de trabajo y desgaste de tu cuerpo; ¿acaso vemos a los dueños de Vea o Metro atendiendo en sus negocios?

Me imagino a los, herederos de McDonald’s atendiendo a sus clientes, cobrando en una de las cajas, seria insólito, que pérdida de tiempo para ellos, ya que su misión es otra, considerando que hay dos tipos de personas, las que buscan empleo y las que crean empleos, las que trabajan para otros y las que hacen trabajar a otros para ellos, los que trabajan por dinero y los que hacen que el dinero trabaje para sí, el concepto de atiéndelo tú mismo se limita a ello, y te conlleva a una vida de zozobra al tener que trabajar años por dinero por tener tú mismo que atender tu propio negocio.

La clave para salir de este colapso es tener una mente abierta y tomar acción, buscar a la persona ideal que se haga cargo de tu negocio para que te dediques al crecimiento empresarial, recuerda que si te mantienes atendiendo asuntos muy sencillos como atender, cobrar o comprar, te limita de ser crear, construir nuevos negocios, y te ayudara mucho la educación financiera, necesitas informarte en estos temas, es un gran paso ya estar leyendo este libro y sería muy bueno profundizar y aprender lo que es un sistema de negocios para poder especializarte y empezar a crecer como la espuma.

PARTE ONCE: EL HOMBRE COMO SISTEMA

Para aquellos que entienden el concepto que venimos hablando en este libro tomaran acción y

crearan un sistema de negocios para enriquecerse, otros no se darán cuenta y permanecerán en lo mismo pues decidirán continuar así, tal cual, porque es fácil seguir igual, no amerita cambios y la costumbre adormece el cuerpo y el espíritu, siendo ellos su propio sistema.

Es fácil ser uno mismo el sistema, pues es algo que viene solo, por intuición, no se necesita estudiar para que te conviertas en tu propio sistema, cada uno sabe qué hacer, a qué hora abrir, como conducir, como atender, como comprar etc., es algo que aparece innatamente sin mayor esfuerzo.

Para entenderlo mejor, hace unos años constituí una empresa de transporte, era muy responsable en mi trabajo ordenado y organizado, sabía al dedillo lo que tenía que hacer, éstas eran mis actividades, obviamente aparte de la fundación, organización y compra del vehículo, era el encargado de conducirlo, de buscar clientes, de llevarlo y sacarlo de la cochera, del mantenimiento, de llevarlo a lavar, y de atender cada detalle y también veía la expansión de la empresa, entonces como verán conocía al detalle cada actividad y era el encargado de desarrollarla, yo era en sí "El Sistema".

En otra oportunidad puse una tienda de libros, y sucedió exactamente lo mismo, organicé todo, yo habría el negocio, cerraba, atendía, llevaba las cuentas y hacia las Compras, proyecciones y metas, era el hombre clave por ser el dueño y pensaba que nadie podía hacerlo mejor que yo.

Muchas veces me sentía agobiado, a pesar de estar muy bien organizado, me faltaba tiempo y no podía asistir ni siquiera a una charla para padres, ¿porque sucedía eso? Porque YO era el sistema, era el engranaje, la única persona que hacía funcionarlo todo, y cuando eso sucede empieza la esclavitud, recuerdo haber caído por una fuerte gripe y tener que dejar de atender porque no había otro quien los haga, por tanto tuve que cerrar, y es que esas son las características cuándo UNO mismo es el sistema, si tu no estas todo se desborona y tienes que cerrar; Cuando la persona asume el rol de sistema, se empobrece, no tiene vida, no tiene un negocio, sino que al contrario el negocio lo tiene a ella

Elegir por error, producto de la ignorancia ser el Sistema en tu propio negocio tiene un precio muy caro que pagar, pues a costa de todo sacrificio y contra todo pronóstico te enfrentas a la ruta empresarial más dura y menos inteligente a seguir para con seguir el dinero para tu bienestar, es cierto que te puedes enriquecer, claro que sí, pero de que tanto te puede servir si estas aprisionado ahí y no puedes disfrutar de esas ricas ganancias y sobre todo no cumples la esencia de lo que tal vez fuiste creado de ser un fundador de negocios y no de quedar esclavizado en un puesto de trabajo.

Entonces como puedo identificar si YO SOY el sistema, si respondo positivamente a lo siguiente

Si me enfermo ¿dejo de producir dinero?

Si me voy de vacaciones ¿tengo que cerrar?

¿Yo soy el que abro, cierro compro y Atiendo el negocio?

¿Si no estoy presente nada funciona correctamente?

¿Si dejo a alguien a cargo pienso que me robará las ganancias y mercaderías, o pienso que me maltratará el vehículo?

Si dijiste SÍ, entonces tú eres el sistema, y es tal vez la causa de que actualmente te encuentres quebrado, angustiado, esclavizado y con deudas; Tienes que dejar de ser el sistema

ahora mismo y en base a ti mismo, a tu propia experiencia crear tu propio sistema de trabajo y adaptarlo a tu negocio, es fácil.

PARTE DOCE: COMO CREAR UN SISTEMA DE NEGOCIOS

El sólo hecho de considerar emprender con un sistema de negocios ya te hace una persona diferente y libre, obviamente si pasas a la acción, pues dejas el pensamiento anticuado de tú ser el protagonista y das la oportunidad de que otros lo sean; Tienes que tomar en cuenta algunos detalles para prepararlo, a continuación te daré una pauta básica para que ahora mismo empieces a preparar tu propio sistema de negocios, y pasar de la esclavitud a la libertad, Toma un lápiz y papel y empezamos, estás preparado?

Principio número uno, tienes que conocer tu negocio a la perfección, obviamente si lo vienes atendiendo personalmente no habría mayor problema para ti, en base a ello desarrollaras un manual de instrucciones, pasos y procedimientos donde indicaras paso a paso todo lo que tú haces por él, la idea de crear este manual es que cualquier persona que tenga acceso desarrolle la actividad de atender el negocio tal como si tú lo estuvieras haciendo personalmente, esta nueva persona tiene que saber exactamente a qué hora abrir, que hora cerrar, como vender, como comprar, como llevar las cuentas, etc. ¿Me dejo entender?

1- Lo primero que tienes que poner en el manual es la Misión, Visión y cultura del negocio, grandes negocios con excelentes inversiones han fracasado justamente por no tener claro esto, está demostrado que un negocio, producto que tiene éxito y permanencia en el mercado es porque está respaldado por una definida Misión y Visión, así que, si no lo tienes, deberás trabajar en ello inmediatamente, para hacértelo simple.

Misión- A dónde quieres llegar, a corto y largo tiempo, como te vez en los próximos cinco años.

Misión- Como llegar, cuáles serán tus estrategias y herramientas para cumplir ese objetivo.

Cultura- donde defines reglas y valores.

2- Definir tu punto de equilibrio, exactamente tendrás que saber cuánto es lo que necesitas vender para estar en equilibrio, o sea cual es el punto donde no pierdes ni ganas nada, alguien que tiene un negocio y no conoce su punto de equilibrio es como pilotear un avión sin brújula y no sepas para donde está tu Norte.

3-Tener una proyección de ventas, un 10 % de incremento mensual puede ser una buena meta para empezar.

CAPITULO II: INTELIGENCIA EMOCIONAL

PARTE UNO: ESOS DEMONIOS

¡Claramente lo recuerdo como si fuera ayer, tenía 13 años, el líder de mi congregación me asignó dar un mensaje de cinco minutos al público presente, fue aterrorizador!

El sólo hecho de estar parado al frente de un auditorio y decir una sola palabra me paralizaba, es que toda la vida crecí con tantos miedos y dudas, “

NO PUEDO HACERLO" era la palabra que se había apoderado de mi mente, el ser un niño de lo más travieso y súper hiperactivo me condujo a ser castigado muchas veces, no hagas eso, no hagas aquello, que no esto, que no el otro, poco a poco me fue minando convirtiéndome en un muchacho tímido y con prejuicios, luego el tiempo y la sociedad se encargó de hacerme invisible, de no existir casi para nadie, como resultado de todo esto, llego el día de mi mayor reto, era hablar frente a cien personas, me paré, temblaba como un papel, balbucee unas palabras por 30 segundos y terminé el mensaje.

“Tranquilo Augusto” me dijeron, “eso les pasa a todos los chicos de tu edad” y quedé consolado.

Tuvieron que pasar muchos años para retirar ese maleficio de mi mente el conformismo y la mediocridad eran dueños de mi vida.

Tuvo que pasar un cambio en mi mente para lograr el éxito, tuve que ejercitarla, y eso lo logré sólo con la AUTO EDUCACIÓN,

Me di cuenta, aunque nunca es tarde, que todas mis vidas me habían educado para ser un pobre diablo, perdedor conformista, recuerdo las palabras destructoras "no te preocupes, eso les pasa a todos los chicos de tu edad" me dejó por años con un pensamiento perdedor.

Gracias a los libros pude salvarme, cambió mi perspectiva, realmente los libros trasforman un perdedor en un ganador.

Cada tanto apare un niño genio, Pienso que en algunas escuelas lejos de ser un almácigo de ganadores al contrario se han convertido en cultivo de los más despreciables vicios donde los chicos se gradúan en toda forma de actividades tendenciosas que van en contra de sus propias vidas, salvando prodigiosas excepciones.

Es una contradicción total, pues los más listos del salón son los que hacen agua cuando se paran al frente cuando tienen que exponer alguna idea asignada, de fieras salvajes en el campo o cuando están en grupo se convierten en mansos gatitos asustadizos cuando se paran al frente, eso debería reservarse para los tímidos como el caso de algunos.

Entonces llego a la conclusión que un alumno de escuela más que aprender materias que no contribuyen para nada en su desarrollo personal, pues todos estudian temas que al final no entienden y si las entienden no les servirá de nada para su futuro profesional, por tanto, que bueno sería que en la enseñanza curricular de escuelas se pueda incluir y enseñar dos temas primordiales:

1- Inteligencia Emocional.

2- Inteligencia Financiera.

Inteligencia Emocional para que sepan afrontar la vida con solvencia y aplomo en cualquier circunstancia que se les presente, y no tengan que ser luego los padres que cuando les toque educar a sus pequeños no les maten sus ilusiones por el contrario sepan reforzar sus caracteres formándolos como hombres fuertes en mente y espíritu donde nada los doblegue, donde respeten a su prójimo y respeten su propia vida, teniendo la capacidad de ser compasivos y sabios con la humanidad, donde cada nuevo ser que florezca brote con la suficiente capacidad emocional de tal manera que pueda dejar un legado de paz prosperidad y amor a su paso.

Inteligencia Financiera para que disfruten de una vida económica plena, teniendo el conocimiento que una inteligencia no puede funcionar sin la otra, sabiendo que lo que pienses con respecto a la administración del dinero va de la mano con las expectativas y el trato que le des al mismo, como comprender a una persona emocionalmente inestable, sin amor propio proyectándose a nuevos emprendimientos, es imposible el éxito cuando la capacidad emocional es insuficiente, si leíste mi libro “Un perro perdido en Dallas” ahí hablo al detalle sobre la administración del dinero y la importancia de saber utilizarlo con sabiduría, es una cuestión de entendimiento, y lógica elemental, si una persona es derrochadora y no sabe cuidar el dinero, entonces este se aleja, se va de las manos, más por el contrario el dinero gusta quedarse en las manos de quienes realmente saben conservarlo y saber hacerlo circular correctamente, ahí se encuentre feliz, esto se logra con una buena inteligencia emocional y son nuestras emociones quienes luego controlan nuestro flujo de dinero convirtiéndonos en sabios financieros.

PARTE DOS: EL DESPERTADOR

Cada mañana era una zozobra de despertar sobresaltado y quedar temblando por el alarma del despertador, por más que cambiaba los sonidos musicales de la alarma era lo mismo, ponía sonidos de gallitos, de ambulancia, de lluvia etc. y todo era lo mismo, años viviendo esa fea experiencia era mi "amargo" despertar que ya me tenía acostumbrado y sin darme cuenta me había afectado los nervios, me despertaba temblando, me levantaba molesto y la mañana continuaba con el mal humor generado por mi susto matutino que poco a poco con el transcurrir de la mañana se iba disipando y nuevamente volvía a ocurrir el día siguiente.

Después de años al darme cuenta de lo que me pasaba y en lo mal que terminaría decidí poner en práctica algo que había leído:

Me di cuenta que el problema no era la alarma del despertador, no se reducía a un simple aparato, sino que iba más allá y consistía en la actitud con que me presentaba en la vida.

Decidí poner en práctica un plan de 30 días, tenía que ser sostenido y aunque novedoso, aburrido e inquietante, pero tenía que elegir entre continuar con mi angustia matutina o practicar éste nuevo método, total no tenía nada que perder, pero sí mucho que ganar.

El plan era que Cada mañana no tenía que despertar despotricando contra el pobre despertador, al contrario, debería alabarlo y enfocarme en el día no en el sonido alarmante, Ni bien sonaba tenía que exclamar así:

"¡Que maravilloso día, que hermoso despertar, el sonido que más me gusta, hoy recibiré una gran noticia, soy un ganador!"

Y así frases de este tipo que automáticamente cambiaban mi perspectiva del día, poco a poco fui pensando en nuevas frases y el día empecé a recibirlo con un júbilo extraordinario, que maravilla.

Realmente es increíble como frases que te repites a diario calan tanto en el corazón y en la mente que al final te las terminas creyendo, la mente humana es una receptora de energía tanto positiva como negativa, lo que tú le digas ella realmente lo acepta y lo hace suya. Que poco conveniente era empezar mis días rezongando y con frases negativas, me iba tan mal pues la negatividad se apoderaba de mi vida y al final era lo que venía atrayendo, pues ahora por mi propia conveniencia no me puedo dar el lujo de mencionar palabra negativa, todo es pura energía y palabras de poder y puedo sentir como un nuevo ser se apodera de todo mi cuerpo.

Ha pasado el tiempo y esa forma de levantarme se convirtió en parte de mi vida, desapareció la tembladera y los sobresaltos, mis nervios se fortalecieron y mis días son extraordinarios.

PARTE TRES: EL BUS

Un buen día de tanto leer empecé a escribir, emulando a los grandes autores como Vargas Llosa, vallejo, Baldelomar, Cornejo entre otros, era tanto la familiaridad con ellos que mis pequeños intentos por escribir eran extensiones de sus ideas, a partir de ahí la lectura y la escritura son parte de mi vida, no avanzo en una si no me alimento de la otra, entonces aprendí el principio con claridad, no hay escritura sin lectura, recuerdo mis cuentos y pequeñas historias, seguí con las poesías hasta que empecé a profundizar en temas más técnicos, que una vez dominados y teniendo la pauta a seguir continúe con los escritos día tras, logrando una gran producción literaria, he llegado escribir hasta tres poemas o artículos en un solo día, solía decir a mis compañeros de escuela que me pedían un poema para sus chicas “dame simplemente la idea y la desarrollos con todos los detalles que quieras”, y así lo hacía, lo que pasa es que la mente humana es tan genial que corre a pasos agigantados, y para aquellos que están en este negocio del escribir saben que la inspiración viene cuándo hay más preparación, es algo así; cuando se produce una idea, en la mente hay como varias secciones bibliotecarias entonces la personita que trabaja en el cerebro busca y busca y si no se ha ingresado un nuevo libro, una nueva lectura, entonces no hay nada que encontrar y si intentas escribir se desarrolla algo mediocre o simplemente no sale nada, en cambio si esa biblioteca constantemente está alimentada de buena lectura, ese trabajador mental busca y provee de datos relevantes y la idea fluye, se desarrolla y da a luz un libro o una nueva aventura para compartir.

Así que, si lo tuyo es escribir, adelante, pero recuerda alimentar la mente a diario con buena lectura.

Mi siguiente paso es decidir en qué lugar escribir y donde hacerlo, elegir el lugar adecuado es importantísimo, porque te crea un hábito, no estas como las olas de un lugar a otro sin definirlo, algunos eligen irse a un parque, otros en su habitación, otros en la oficina, eso es lo de menos, el lugar no importa tanto, lo que sí importa es tenerlo definido, ya que el orden es fundamental para que las ideas empiecen a aparecer y no se vayan pues son tímidas y si no se sienten a gusto, ahí nomás desaparecen.

Por ejemplo, mi libro completo "Un perro perdido en Dallas" lo escribí cada día que viajaba en autobús para ir a trabajar, ese fue el lugar que elegí, fue el lugar perfecto, lo asimile de tal modo que no había bullicio, ni pasajeros ni gritos ni frenadas ni nada que me hiciera desconcentrar, descubrí que ese largo transcurso viajando podía aprovecharlo, y me programe de tal manera que ni bien subo al bus, ya las ideas están acechando listas para ser expuestas en cualquier tema que requiera.

El bus es ahora mi lugar favorito de escribir, gano tiempo lo aprovecho al máximo, y todo esta tan perfectamente programado que ni bien subo automáticamente estoy encontrando un

asiento libre para ocuparlo y encuentro la comodidad ideal para desarrollar mi proyecto, es mi oficina ideal, pues avanzo en la escritura y/o lectura y avanzo en mi ruta para llegar a destino, mato dos pájaros de un solo tiro, la verdad que es un buen negocio, tanto me he mimetizado con el bus que ni bien me siento empiezan a fluirme las ideas por eso no quiero conducir por qué pierdo tiempo, entonces el bus y las distancias largas son mis grandes aliados porque es el lugar dónde leo y escribo, gracias bus

PARTE CUATRO: LA PÉRDIDA

Hace unos años atrás escribí una novela en mi computadora, fue una gran experiencia, con gran entusiasmo la terminé, tuve todo un plan para hacerlo, había elegido un pequeño espacio en uno de los cuartos de mis hijos y estando sólo cuando iban al colegio avanzaba dos horas religiosamente cada día, se había convertido en mi lugar favorito y la inspiración venía a mares, el lugar y la hora eran perfectos, y en casi seis meses tenía el trabajo completamente terminado, recuerdo claramente cada momento vivido gestando ese trabajo, me transportaba hacia el infinito, mi mente iba y venía, era mi primera novela autobiográfica en la que me presentaba como un todo, en el sentido de que revelaba mi vida desde mis años de niñez hasta mi edad anciana, con el detalle de que aún tenía 30 años, pues había visualizado mi vida a futuro y me salió un impecable trabajo, lo titulé "A mi manera" y a mi modo de ver tuve una obra de arte en mis manos fruto de mucha inspiración y esperanza.

Por un viaje inesperado tuve que vender el equipo, tomé una memoria USB, descargué el archivo de mi libro y la vendí.

A mi regreso luego de un año ausente quise publicar el libro, ingresé la memoria y estaba dañada, me desesperé fui a un técnico especialista en recuperación de datos dispuesto a pagar lo que sea, lo examinó y me dijo que era imposible, pasaron meses hasta que al fin de tanta búsqueda ubiqué a quien compró el equipo dónde había escrito el libro, lo llevé a recuperación de datos y no había nada en absoluto, la verdad que fue un duro golpe.

Aprendí la lección la lección de la peor manera, y se las comparto para que no les suceda lo mismo, de solo recordar lo sucedido y al recontar nuevamente lo que me paso, revivo el momento y lo siento como si hubiera perdido al más entrañable de mis hijos amados.

Hoy luego de mucho volví a recordar aquello y la herida no está curara; desde aquella amarga experiencia evito escribir en Word, o si lo hago lo envío inmediatamente a la nube, o sea al face o al Messenger, Ud. me entiende, cosa que si pierdo el equipo mis escritos lo puedo tener almacenado allá y lo puedo recuperar desde cualquier servidor, ya no más pienso repetir ese problema, aprendí la lección y soy muy cuidadoso ahora.

Tampoco escribo en cuadernos ni hojas sueltas, ni anotadores ni nada de eso, no lo recomiendo, no funcionó para mí, si supieras la cantidad de escritura que tengo en mis apuntes y lo que me cuesta luego transcribir a la computadora, lo he intentado y que trabajoso que es, la letra que no se entiende, el estar leyendo y tipiando, que este mensaje no me gusta, que cambio la idea y que distorsiono todo, No, es un caos, así que ya veré que hago con todo ese material escrito anteriormente, tome una decisión, por el momento todo lo nuevo que escribo lo hago con mi nuevo método, y fue escribir directamente en el chat de Messenger, abrí uno especial para esto, cosa que escribo y envío, escribo y envío y nada se me puede perder, aparte que es muy cómodo, pues no requiero de un cuaderno para hacerlo, simplemente subo al bus, me acomodo, saco mi celular abro la aplicación y me pongo a escribir y de vez en cuando le doy enviar, esta tan sincronizada mi mente que inclusive una parte mía está en alerta, o sea estoy pendiente si por

ahí asoma algún amigo de lo ajeno que quiera arrebatarme el equipo; pero mis sentidos están alertas.

PARTE CINCO: ASI ESCRIBO

Algunos amigos me escriben preguntándome cómo proceder para empezar a escribir y publicar un libro, en esta sección te revelaré los pasos que utilizo para hacerlo, en realidad son algunas técnicas sencillas, nada del otro mundo pero que me sirven y de esta manera me proyecto, me enfoco y no me salgo del tema.

Lo primero que hago es definir sobre qué asunto escribir, será una novela, un cuento, sobre un personaje, etc., una vez echo eso le asigno un título tentativo y empiezo con una lluvia de ideas al respecto, todo lo plasmo en un papel, eso se convertiría en mi hoja de ruta, mi mapa, el norte a seguir, una vez que tengo claro el asunto me subo al bus ¡y a escribir!

Vamos con un ejemplo, supongamos que quiero escribir sobre Jesucristo, entonces ya tengo el personaje

Tomo una hoja de papel y escribo el nombre al centro y lo encierro en un círculo, y empiezo con mi lluvia de ideas sobre él, y a todo el contorno empiezo a escribir lo que se me imagina de él, Salvador, fe, expiación, caridad, amor, sacrificio, iglesia, redentor, hijo, muerte, dolor, resurrección, vencedor, etc., una vez que identifique unas 20 cualidades o características, entonces ello se convierte en mis secciones a desarrollar, luego agrupo los temas que más se relacionen de cinco en cinco y eso serán mis capítulos, entonces tengo cuatro capítulos de cinco secciones cada uno, y ahí queda.

Una vez que tengo eso asunto definido ya estoy listo para empezar a escribir, y cada vez que subo al transporte público y gano un asiento libre, saco mi celular y me pongo a desarrollar las ideas de cada sección, y esto puedo hacerlo una y otra vez.

PARTE SEIS: LA CAMARA DE VIGILANCIA

En mi experiencia por años trabajando para el sector público y privado, pude descubrir un principio que me ayudo a ser determinante en mi desarrollo personal y profesional, pues las normas establecidas son una gran ayuda, pues sirven de advertencia y a la vez para proteger al trabajador de posibles sanciones a las violaciones de estas.

En ambos sectores de trabajo, sin importar el puesto que se ocupara, pues para todos es lo mismo, desde el jefe de área hasta el encargado de limpieza tiene un horario que cumplir, hora de entrada, de almuerzo, de salida, y están los límites y controles que indicaban que hacer y que no, alguna violación a éstas reglas eran amonestaciones y las reincidencias disolución del contrato, ésta hoja de ruta a seguir es una protección para el trabajador, púes simplemente ceñirse a las reglas te garantizan permanencia y promoción, las reglas son como semáforos, tienes todas las luces de advertencia, puedes ser feliz o infeliz cual fuera tu decisión.

Es muy fácil cumplir cuándo tienes un supervisor dando vueltas o el ojo de una cámara vigilando tus movimientos.

¿Pero qué sucede si te revelas del sistema y no quieres un jefe controlándote y decides emprender un negocio por tu cuenta y ser tu propio jefe?, es lo que precisamente me sucedió como a miles de personas, entonces tomé las riendas de mi propio negocio, por fin soy libre de hacer lo que quiera, pues soy el dueño, pienso acaso así porque ahora nadie me mira ni vigila, luego hago un alto y me pegunto ¿nadie? ¡No!!... Yo me estoy mirando, ¿cómo de que hoy no salgo a trabajar por qué me quedé anoche hasta tarde divirtiéndome?, ¿cómo que abro a la hora

que quiera?, En realidad no puedo hacer lo que se me venga en gana pues me dirigiría rumbo al fracaso.

A tiempo establecí una hoja de ruta para proteger mi negocio y me discipline, una guía donde me auto controlo, me pongo parámetros, establezco reglas y funciones.

A partir de ahí realmente soy mi propio jefe y gracias a la disciplina e alcanzado prosperidad, tengo horarios, sé a qué hora debo cumplir cada tarea y mis beneficios son grandes, que mejor que uno mismo para observarse.

Y lo hago sabiendo que la cámara de vigilancia que está detrás mío se oculta en la lente de mi propia retina.

PARTE SIETE: LA MENTE MILLONARIA

Aunque nunca es tarde para aprender si hubiera aprendido esta técnica antes me hubiera ahorrado tantos graves problemas en mi vida y estaría mejor, pero tal vez mi tiempo de aprender es recién ahora.

En mis años de vendedor independiente salir cada día a la calle a conseguir ventas para ganarme el pan diario se convirtió en un martirio, días más malos que buenos, me sentía muy abrumado por el poco dinero, recuerdo cada mañana me sentaba al pie de la cama y pensaba largos momentos para decidir a qué lugar ir, donde ofrecer mis productos y porque tenía una vida tan dura, las luchas en mi mente eran atroces, "no que allá no compran, y en aquel lugar ya estuve me fue mal" y ése era mi pensamiento diario por años, y efectivamente, llegaba al lugar y adivina qué?...púes me iba mal, no me alcanzaba lo que ingresaba y siempre peleando por dinero, viviendo a las justas limitando a mi familia.

Nuevamente me ratifico que los libros me salvaron la vida, comprendí que mi falta de ventas no era porque no tenía técnicas, pues siempre supe vender y muy bien, ni tampoco era un problema de a qué mercado me iría, sino que era un problema mental, la negatividad tan profunda en la que estaba inmerso me había llevado al más hondo abismo de pobreza, se notaba en mi aspecto, mi vestimenta, mi corte, mi modo de caminar, mis palabras, mi tono de voz, así quien quisiera hacer negocios conmigo.

En los libros encontré abundancia para mi vida por las respuestas halladas, gracias a ese conocimiento me he despojado de todos esos destructores pensamientos y sólo caben energías positivas, lo primero que hago al levantarme luego de agradecer a Dios es mirarme al espejo, saludarme con un gran abrazo y una sonrisa gigante , decirme que soy un campeón, que luzco bien y que me amo, cada día me informe que hoy recibiré una gran noticia, lo repito tanto que ya es parte de mi forma de ver la vida, y adivina qué? Hoy no hay mercado que se salve de mi potencia cuando llego, me he convertido en un imán para el dinero, pues viene a mí en abundancia como un río, hasta me encuentro con billetes y monedas a mi paso, es espectacular y ya tengo la respuesta porque me pasa esto, es porque "tengo una mente Millonaria"

PARTE OCHO: AUTOCONTROL

Ésta mañana muy temprano, casi de salida una persona mayor y muy altanera por no estar de acuerdo conmigo en mi charla de finanzas y al sentirse tocado en su amor propio me faltó el respeto, empezó a vociferar defendiendo su idea tradicional de trabajar por dinero, interrumpía mi charla, diciendo a viva voz que solo personas ociosas como Yo no quieren trabajar por dinero y solo buscamos lo fácil al promover los ingresos Residuales, trate de comprenderlo por su calidad de adulto mayor y sus ideas bien arraigadas que tiene, pero en todo momento se mostró

intolerante y de lo más agresivo y realmente me movió el piso.

Si este acontecimiento me hubiera sucedido años atrás, y con mi mal carácter hubiera terminado todo de mala manera y volvería mal a mi casa rezongando diciendo que aquel tipo me malogró el día, y quedarme en esa situación por el resto del día, gracias a Dios esa etapa de mi vida pasó, resistí con solvencia, continúe sin amilanarme y en cinco segundos volví en Sí, y pasó.

Cuento esta experiencia con el fin de aportar y si a alguien pueda ayudarse con esto, seria extraordinario, el utilizar el Autocontrol en toda circunstancia es la clave del desarrollo personal, alguien que sabe manejar bien sus emociones siempre estará un paso adelante llevando gran ventaja sobre otros que no saben controlarse.

Empezar por el hogar es el lugar perfecto, pues bajo la tutela de padres amorosos y controlados puedan dejar una buena dosis de sabiduría en sus hijos ya que ellos reflejan todo lo que aprenden en casa, y padres emocionalmente estables aseguran una simiente fuerte y un gran futuro para sus hijos.

En segundo lugar, las escuelas, serían mucho más productivas si incluyeran dos cursos para el beneficio del alumnado:

1 "Inteligencia Financiera.

2 “Inteligencia Emocional"

¿Pienso porque hay tanta violencia en las aulas, y todo tipo abusos, la respuesta es porque no se le enseña a un niño a quererse, amarse ni respetarse, si tan sólo se solucionara ese sector cambiaría radicalmente la actitud de cada muchacho, un niño que se ama y respeta por consecuencia hace lo mismo con sus compañeros, ese mismo niño violento y abusivo por citar un ejemplo ponlo al frente de todos a que se presente y se paraliza como se llama eso? .... Es falta de dominio de emociones donde sería bueno ahondar y darle prioridad.

Y sobre el tema financiero ya estamos hablando por demás en este libro.

PARTE NUEVE: SE FELIZ CUESTE LO QUE CUESTE

Amiga, te escribo estas líneas y dedicaría mi tiempo entero con tal de que logre hacerte entender o mejor dicho hacerte recordar algo que ya sabes con respecto a la vida, te invito a que retires ese cartel de ahí y aunque la vida te sea dura sólo depende de ti superarla, en tu mensaje pusiste que serias feliz cueste lo que cueste y ahora te estás auto golpeando.

Estás dando a entender que la felicidad la encontrarás en otra persona y no eres capaz de ser feliz por ti sola, no te muestres así a la vida, ni mucho menos por redes sociales, nadie quiere estar con una persona infeliz, ni esperes encontrarla en otra sino eres capaz de hallarla dentro tuyo.

Una mujer dijo que sería feliz cuándo se ponga de novia, lo logró y dijo que sería feliz cuando se case, y lo logró, luego cuando tenga un hijo, luego cuando crezca, cuando se gradúe y así pidió y pidió y nunca encontró la felicidad, pues no se dio cuenta que la felicidad empezaba en ella misma, haz lo mismo, no pretendas encontrarla en nadie más, sólo en tu paz interior en el descubrimiento de tu propio yo, en tu amor propio, en amarte y sentirte bien cueste lo que cueste.

Sabes que me partes el corazón, sé cómo te sientes, paso lo mismo que tú, tengo un dolor tan profundo en el alma, mi vida llora en todo momento, pero si a eso lo sumo en una declaración entonces el universo me tendrá lástima y mi infelicidad será extrema.

Quiero que sepas que soy la persona más interesada en la vida con saberte feliz, no quiero

verte así.

Vamos, ánimos, cambia esa negatividad, esa mala atracción, elimina esa foto y lúcete con el agradecimiento de tener un día más de vida y que no necesitas de nadie para ser feliz.

Recuerdas cuando me dio parálisis facial y yo le decía a todo el que me llamaba que estaba bien, a pesar de estar horriblemente torcida la cara y que sucedió luego conmigo pues estuve bien muy rápido porque lo combatí y el universo me premió.

Haz lo mismo.

Ahora mismo cambia ese malvado letrero que pusiste en tu portada anunciando al mundo que eres infeliz y pon tu foto sonriente y alegre, muéstrate de esa manera, aunque tengas todas las cosas en contra, Te quiero.

PARTE DIEZ: LA HORMIGA.

Un hombre se sentía completamente derrotado y decidió acabar con su vida, había intentado por todos los medios salir adelante, pero ya no daba más, todo se le junto, y el fantasma de la desesperanza invadió su existencia, se alejó a un lugar descampado, busco un árbol, ato una cuerda y ya estaba listo para colgarse, se sentó un momento para beber licor para despedirse y tomar valor, estaba ido, sin esperanzas dispuesto a todo.

En el momento más crucial cuando ya estaba listo para hacerlo, observó una columna de hormigas que subían el árbol hasta lo más alto llevando pesadas cargas, no le gustó la idea de una vez colgado se llenase de hormigas y decidió cortarles el paso, tomó su cuchillo he hizo una hendidura bloqueando su camino, estas rápidamente evaluaron la situación, tomaron decisiones, se recuperaron del percance y siguieron avanzando bordeando la hendidura, el hombre siguió observándolas y al ver que no podía vencerlas se dispuso a buscar otro árbol, pero antes de irse le llamó la atención una pequeña hormiga con una gran hoja sobre su espalda que a duras penas caminaba tambaleándose, la observó hasta el final y cuándo estuvo a punto de llegar al nido allá arriba, tomó su cuchillo y la derribó, cayó casi dos metros a tierra y ni bien se recuperó inició nuevamente el ascenso mucho más decidida, nuevamente estando arriba la volvió a derribar hiriéndola y oh sorpresa, ella estuvo nuevamente subiendo repitió la acción 20 veces y ésta nunca se rindió hasta lograr su objetivo, el hombre estaba llorando, sabía que podía estar ahí todo el día y no iba a poder vencer a la pequeña hormiga.

Tomó su cuchillo, quitó la cuerda que había dispuesto para colgarse y continuó su camino, la perseverancia de una hormiga le hizo desistir y aprendió la gran lección de su vida, aun te encontraras inmerso en la más profunda depresión recuerda que la capacidad de reaccionar positivamente ante la adversidad te dará la oportunidad de empezar y escribir una historia diferente de tu vida.

Literalmente una hormiga le salvo la vida a aquel varón en esa tarde obscura y sombría.

PARTE ONCE: EL CAZADOR

Dos hombres competían por imponer un restaurante campestre, los jueces querían que luzca lo más natural posible, la ubicación era perfecta y todas las condiciones se daban para que tengan éxito, pero sólo uno de ellos podía quedar. Se les dio un último reto, tenían que llenar el lugar de mariposas y cada uno tenía una semana para lograrlo

Uno de ellos lo techó con una malla gigante y salió presuroso al campo cercano con una pequeña bolsa perseguía a las mariposas las atrapaba y las metía a su espacio donde ellas

revoloteaban, atrapó cientos de ellas y llenó su restaurant de colores, muy pronto las mariposas al verse atrapadas y al no ver las condiciones de vida buscaron la forma de escapar y se las ingeniaron para atravesar la gran malla y salían y muchas de ellas murieron en el intento, se veía un cementerio, las pobres tiradas ahí, de un momento a otro ya no había ni una sola y el negocio quedó si ese toque natural y perdió la posibilidad de ganar.

El segundo competidor ideó una estrategia diferente, no puso ni trampas ni mallas ni salió al campo a perseguirlas, por el contrario, se dedicó todo el mes a embellecer su jardín, trajo flores de las más preciosas las cuáles las colocó en el restaurant, y creo todas las condiciones para que esos pequeños insectos coloridos vengan a montones atraídos por las flores y belleza del lugar y revoloteen y jueguen ahí convirtiendo el restaurant en su lugar favorito, quedándose éste con el premio mayor.

Comprendí que lo más importante en la vida no es preocuparse tanto en que hacer sino en el ser, que realmente lo que atrae es lo interior, la vida es un reflejo de cómo me siento por dentro más que la falsa apariencia, que en un primer momento puede atraer pero luego todo se desvanece por estar vacíos por dentro, comprendí que más que un cazador desesperado debo convertirme en un cazador paciente estratégico, que más que perseguir debo persuadir, que más que salir con una malla persiguiendo a mi presa debo de convertirme en ese jardín dónde mi presa quiera vivir y ese jardín está en mi mente, en mi preparación, en mi progreso en el verdadero desarrollo de mi propio yo, de un yo real sin caretas, sin mentiras sin nada, sólo así atraeré cualquier cosa que quiera en la vida.

PARTE DOCE: AMOR PROPIO

Andrés había sufrido una gran decepción por parte de su pareja, púes le confesó una infidelidad luego de muchos años de matrimonio, él se encontraba destruido púes aquella mujer prefería la nueva relación sin importarle nada y ya se encontraba gestando, él desesperado en su intento por recuperarla llegó al colmo de ofrecerle olvidar todo y aún hacerse cargo del nuevo niño con tal de continuar la relación, a la que ella se negó humillándolo, pobre Andrés, sumido en la más profunda depresión se dedicó al alcohol y a llamarla y a rogarle un amor que ella ya no tenía y cada vez más se hundía en su desgracia abandonándose por completo, me escribió una carta contándome que había leído mi artículo dónde hablo de la competencia de los restaurantes del jardín de mariposas y me dice que caló tanto en su vida que le hizo cambiar su perspectiva y forma de ver la cosas, se dio cuenta de que se había convertido en el cazador y eso no le funcionó para nada, hasta que decidió ser un jardín, trabajando en su propia vida, en su arreglo personal, en su aspecto físico, en desarrollar sus talentos, siempre quiso ser un artista plástico y lo logró en éste tiempo que se encontraba sólo se dio cuenta que más que solo estaba libre, y que podía hacer mil cosas que no le permitía cuando estaba comprometido y gracias a cambiar esa negatividad se convirtió en la mejor versión de su vida, hoy en día es una persona feliz, próspera y superada y volvió a encontrar el amor y se dio el lujo de elegir entre las más bellas mariposas que revoloteaban por su vida.

Decidí contar esta historia aquí púes me di cuenta que mis escritos no sólo cambian mentes con respecto a los negocios, sino que también son aplicables en el campo del amor, y dónde uno quiera conveniente aplicarlo.

CAPITULO III: INTELIGENCIA ESPIRITUAL

PARTE UNO: COMO ATRAER LA FORTUNA

Generalmente me cruzo por el camino con personas que aportan mucho valor a mi vida, después de tiempo me reencontré con un amigo quienes empezamos una conversación y aprendí un asunto nuevo y me parece digno de compartirlo, estábamos hablando acerca de Dios y del poder de la atracción, y entre muchas grandes cosas me recordó que todos los poderes del mundo son gobernados por Dios, y para los hombres son limitados, pero que ahí están para ser aprovechados por la raza humana tan sólo si los evocáramos.

Poderes como la fe, esperanza, caridad, fortaleza, paz, y todo lo que uno se imagina están latentes pasando por delante de nuestras vidas listos para ser aprovechados, sin embargo generalmente pasan desapercibidos y los hombres esperando algo que no sabemos qué; si tan sólo evocaras a la Fortaleza, ella vendría a ti y la tendrías, lo mismo sucedería con la Paz, el Valor, etc., pero el poder más poderoso es el amor, quien concentra a todos y tiene dominio sobre todos los demás poderes Porque es el poder del mismo Dios.

Y realmente tiene razón, me pasa generalmente, cuantas veces pedí tener valor y lo conseguí, pedí paz y la tuve, pedí fortaleza vino a mí, sólo que lo hago inconsciente sin darme cuenta. Me explicó que esos poderes tienen vida propia y están latentes en el universo esperando ser invocados; y que todos esos poderes giran al derredor de uno sólo y ese es el amor, y ese es el máximo de todos pues es el mismo Dios, ya que Dios es amor.

Me explicó que por desconocimiento el hombre invoca fuerza, valor, paz, paciencia, etc., y es válido, púes cada uno se hace presente acudiendo a socorrer a la persona que lo solicita, pero si tan sólo invocarán el amor, los demás poderes no tendrían mayor opción que acudir también, porque todos giran al derredor de él y donde acuda el amor todos los poderes también van, porque el amor es Dios y Dios es amor, y los poderes siempre quieren estar al lado de Dios, su creador siguiéndolo a donde esté.

Comprendí que Dios es Dios y lo buscan porque es amor y en el giran todos los poderes del universo, las personas andan por la vida buscando felicidad, fortaleza, fortuna y lo lograrían si tan sólo buscaran únicamente a Dios, pues el viene acompañado de todo ello, sólo así lograrás que la felicidad, fortaleza, fortuna, y demás poderes te busquen a ti, en vez de estar yendo tu por ellos.

Al ser hijo de Dios, reconozco mi potencial divino y sé que soy un Dios en embrión con la capacidad de poder llegar algún momento a ser como él, solo que por ahora no concentro todos los poderes por mi condición de prueba en esta tierra, pero también sé que puede ser mi estadía más liviana si busco el amor, o sea a Dios.

Yo soy un hijo de Dios, soy amor, soy amor, soy amor, son las palabras que ahora incluyo en mis declaraciones diarias y puedo sentir todo el poder de Dios en su plenitud obrando en mi vida.

En los negocios, y con respecto a la búsqueda de la fortuna se pone más sencillo el asunto, si en vez de ir en búsqueda de fortuna empiezo a ir en búsqueda de Dios, y al venir él vendrá acompañado de toda la fortuna que requiero para lograr mis objetivos en esta vida, así que a buscar primero el amor de Dios y su justicia y todas las cosas me serán dadas.

PARTE DOS: EN CAIDA LIBRE

No era más que un adolescente cuando cumplí mi primera meta de comprarme una bicicleta, era una Hércules antigua, muy resistente, se la adquirí de ocasión a un tipo mayor que la tenía como nueva; era realmente “La bicicleta”, fuerte, veloz, imponente, compañera de grandes batallas, carreras, paseos y aventuras.

Aquella tarde, paseando con mi hermano un año menor, por aquellos valles y quebradas de Chosica, tome la inexperta decisión de descender un cerro muy empinado montado encima de la bicicleta, pero eso no era lo peor, lo peor era que mi hermano también se subió, sentándose en el fierro transversal que va adelante, entre el asiento y el timón.

Yo estaba conduciendo, empezamos bien, pedaleaba con fuerza para tomar impulso, todo estaba normal, con el peso de ambos el inicio empezó duro, pero a medida que iba descendiendo y el cerro más empinado la bicicleta empezó a ponerse más liviana, la velocidad fue aumentando más y más, de tal modo que no pude pararla, los frenos de mano se rompieron y empezamos a bajar con una velocidad terriblemente conmovedora, era una bicicleta enfurecida bajando con toda su fuerza, no podía pararla, fue una eternidad, mi hermano y yo muy asustados gritando, yo acido fuerte al timón, sentía una gran responsabilidad de salvaguardar la vida de ambos, la bici iba saltando y tambaleándose por esa zona de piedras, pero eso no era todo, al final del cerro estaba lo peor, era nuestro encuentro con la muerte, pues cruzaba la carretera central, donde circulaban a gran velocidad los camiones de carga pesada y los ómnibus interprovinciales, y era una curva de la carretera muy conocida, donde lamentablemente se caracterizaba por los muchos accidentes.

Gritábamos !AYUDA!, pero nadie podía contenernos, pues todo era muy rápido y violento, también sabía que si me tiraba a la izquierda o a la derecha, a esa velocidad sería una caída muy peligrosa por lo empinado de la zona y cantidad de piedras cortantes en aquel lugar, y decidí llegar hasta el final, de lo lejos precipitando nuestra llegada veíamos con mi hermano con terror como pasaban los ómnibus a toda velocidad en la pista; hasta que al fin llegamos allá abajo, una rápida maniobra mía evito que nos cayéramos, y al estar en llano, la bicicleta perdió velocidad, ni un solo camión ni ómnibus en ese momento, que si lo había nos estrellábamos y hubiésemos acabado con nuestras vidas. ¡Fue un milagro!!!

Al reflexionar en cuanto a esto, el cerro se convierte en lo más alto que podamos llegar con respecto a nuestro éxito y aspiraciones, la bicicleta pueden ser las posesiones y solvencia que se obtiene, y si se tiene una vida desenfrenada, sin valores podemos arrastrar con nosotros a nuestros seres queridos que confían y nos siguen, es cuando empieza la caída, al comienzo no nos podemos dar cuenta de lo que sucede, muy tarde nos podemos dar cuenta de que estamos descendiendo muy rápido por haber llegado demasiado lejos en nuestro desenfreno, es tan rápido el descenso que no nos da la oportunidad de asirnos de nada.

Solo dependemos de nuestra madures y preparación espiritual para poder soportar la caída y si lo hacemos a tiempo tener la oportunidad de levantarnos de nuevo, muchas personas tienen una segunda oportunidad, y el reto está en saber reflexionar y no cometer los mismos errores del pasado por nuestra propia tranquilidad y la felicidad de nuestros seres queridos.

PARTE TRES: ME EQUIVOQUE

El reto de hablar siempre con la verdad, la idea que se tiene que mentir es la mejor opción que se tiene para lograr cosas y sacar ventaja, es tan fácil hacerlo que se ha hecho costumbre, parte de nuestra vida y de nuestra historia.

Sin embargo, se sabe de muchos mortales que realmente lograron cosas desde sencillas hasta increíbles por enfrentar sus errores con la verdad, y es que esos valores perdidos ahora casi en su totalidad, todavía están vigentes en algunos que queremos actuar bien. Y sobre todo es valorado por muchas personas, muchas personas piensan que decir la verdad es sinónimo de castigo o de perder oportunidades, tal vez así fuimos educados, que para tapar nuestros errores o pecados tuvimos que mentir mucho a nuestros padres, y ahora nosotros mismos hacemos que nuestros hijos hagan exactamente lo mismo.

Decir la verdad es un asunto de tener una gran personalidad e inteligencia emocional y espiritual estable, es característica de una persona segura, que quiere hacer las cosas realmente bien, sabe que las consecuencias, aunque a veces dolorosas al final compensan con la tranquilidad que se tiene por hacer lo justo.

Entre muchas experiencias, tuve una en particular que me impacto y quedo grabado en mi mente y corazón, era muy joven aun cuando me toco hacer los tramites personales para obtener mi pasaporte, pues tenía la mira de viajar a l extranjero; vivo en un país donde la cultura de hacer filas es el mejor invento que creo la burocracia para hacernos difíciles las cosas y hacer perder tiempo a la gente, fila para todo, nada se resuelve de un solo round, no!, se quedarían sin trabajo los empleados públicos.

En el documento que tenía que presentar, no se aceptaban ni mancha, ni borrones ni enmendaduras, tenía que llenar los datos con sumo cuidado para entregarlos al funcionario, para mi tramite documentario de pasaporte complete el documento, la cola era larga, la espera estaba muy pesada, y cuando ya casi estaba a dos personas de que me toque la atención, se me ocurrió releer el formulario que había llenado y es cuando descubrí con espanto de que había errado un numero de mi libreta militar, espanto digo porque al ver detrás mío, habían más de cien personas y no me quedaba otra de tener que salir de mi fila, ir a buscar un nuevo formulario para presentarlo, eso incluía perder mi espacio

Se me pasaron mil cosas por la mente, el mentir al funcionario era lo más fácil, pues de hecho no se daría cuenta, pero realmente no quería hacerlo, necesitaba probarme a mí mismo y hablar con la verdad, aunque sabía que de hacerlo perdía mi sitio en la cola y tenía que irme al final nuevamente, hasta que por fin llegue a enfrentarme al tipo que recepcionaba y revisaba los documentos, ya me los había aprobado, ni cuenta se dio del error, y se disponía a poner el sello de aprobado y decir que pase el siguiente, yo sabía que el problema lo tendría él con sus superiores por haber reaccionado mal, y quise evitarle el mal rato, y mirándolo de frente y el sin entenderlo, le dije, ” Me equivoque”, me dijo, ¿cómo?, le explique y me dijo Gracias Maestro, pero era ese gracias seguido de maestro que te llega al corazón, y descubres que la grandeza de tus valores es más gratificante que cualquier extenuante cola que te toque repetir.

El solucionó al momento el problema y con mucha amabilidad me dejó pasar.

Comprendí que decir la verdad es muy bueno y que grandes batallas se ganan por tenerla presente en la vida.

PARTE CUATRO: AMAD A OTROS

En mi barrio vive un hombre mayor de unos 60 años, él vive solo y por cierto es muy molesto, la mayoría de los vecinos lo rehúye, ya que se acerca uno a uno y empieza a contar su vida, a mí ya me lo ha contado muchas veces y no para de hablar. ¡Es terrible!!!

En cierta oportunidad, tuve una cita con una joven para reunirnos en el parque un domingo

por la tarde, de hecho llegue muy puntual, me había echado el mejor perfume, pasaron 10 minutos, 30, 1 y 2 horas, y mi cita nunca llego, me sentía muy mal, todos mis planes y cosas lindas que había pensado decirle se fueron por los suelos, estaba destruido, muy triste, frustrado, en fin, todo lo que puede sentir un mortal enamorado que le hagan esperar dos horas y nunca llegue la novia; bueno, meditando en esto, permanecí sentado pues quería estar solo para pensar y saber actuar sabiamente con ella, y en eso estaba, cuando de pronto vi la figura alta y esbelta de este vecino y dije para mi "Auxilio"; esta persona me vio, le brillaron los ojos y se me acerco a pasos agigantados, se sentó al lado mío y empezó nuevamente a contarme su vida, la misma historia que me la sabia de memoria, y yo con los ánimos que tenía, no lo escuchaba, no lo miraba, estaba serio, desairándolo y lo peor de todo es que ni cuenta se daba y seguía y seguía hablándome. Hasta que le dije, hno., ¡Basta!, por favor, no siga, discúlpeme, tengo que irme, y Salí presuroso.

Meditando en cuanto mi comportamiento, me pregunte si así actuaria Jesucristo, y comenzó a atormentarme la conciencia, el remordimiento se apodero de mí , las escrituras aprendidas comenzaron a dar vueltas por mi cabeza, "la caridad no se irrita fácilmente", "si hablase lengua angélicas y no tengo amor, nada soy", " como yo he amado, amad a otros", en fin, no tenía escapatoria, me acorde que en mis problemas busco a personas que se sientan a escucharme horas de horas , oro a mi padre y el me escucha con paciencia todos los días, y estoy casi seguro de que también le repito lo mismo y así como cualquier otra persona necesito ser escuchado, pero no tenía la más mínima intención de escuchar a los demás, esa reflexión me llevo a corregir mi comportamiento , me acerque a este vecino con sinceridad de corazón, me disculpe, le compartí el dulce que tenía para mi novia, le escuche y me interese por él, ahora cada vez que lo veo hago lo mismo, veo que se siente muy feliz y yo más aún porque entendí que la caridad nunca deja de ser.

PARTE CINCO: ES POR EL LIBRO

En esta etapa de mi vida, en un país extranjero, solo, con muchas cosas en contra de mi progreso temporal, por ser inmigrante y con todos los desafíos que un joven de 23 años tiene, que, a pesar de sus muchas aspiraciones, metas y buenas intenciones, el resultado de sus esfuerzos físicos e intelectuales, no son tan alentadores que digamos por tener todo en contra.

Hace un año regrese de una misión de servicio caritativo y amor al prójimo, y sé que ahora es el tiempo en que debo reclamar a Dios las bendiciones prometidas, según la promesa "yo el señor, estoy obligado cuando hacéis lo que os digo, más si no hacéis lo que os digo, ninguna promesa tendréis", bueno, fui a la misión, di todo de mi parte y ahora me tocaba pedirle al Dios de los Cielos la porción que me correspondía.

Lo que no entendía es que debo hacer, y él dice, "perseverar hasta el fin", pero ¿Cómo?, renunciando al mundo?; y yo solo exigía sin querer perseverar, reconocí esto a tiempo, y ahora me siento anhelosamente consagrado a una causa buena, despojar de mi vida lo mundano, lo incorrecto, la mentira, el engaño, y todo lo que me mantendría en un estado de desidia. Me siento muy cerca de mi Padre Celestial, ahora me siento bien, antes de actuar me pregunto si Jesucristo haría lo mismo que yo, pues necesito ser una persona buena.

Al ponerme a meditar en cuanto este cambio tan sorprendente en mi vida, porque aún en la misión a pesar de esforzarme por tratar de cumplir al 100% las reglas, no me he sentido tan cerca al Señor como ahora, con seguridad puedo decir que mi mejor tiempo es este que estoy viviendo hoy, ya que me siento un escalón más arriba que cuando era misionero hace un año atrás.

En mi servicio misional tuve un compañero apoyándonos, entrevistas constantes del presidente, las reglas a cumplir, y el compromiso de ser un joven con la obligación de actuar como adulto, y además del espíritu del misionero que se puede disfrutar de estos hombres apartados, y ahora yo no tengo nada de eso, estoy solo, expuesto a todo, y sin nadie cuidándome ni controlándome, y es ahí donde viene el adormecimiento y la desidia.

Lo que estoy haciendo por mantener el espíritu de servicio son cosas sencillas que no debo dejar de hacer como ayudar a mi prójimo, orar, pero lo que más me está convirtiendo en mejor persona es la decisión de leer a diario las santas escrituras, me está ayudan a sentirme más cerca a Cristo, y motivando a actuar como él.

Que buenas son las santas escrituras, sé que son verdaderas, y le pido a mi padre me conserve la habilidad necesaria para seguir leyéndolo cada día, sé que un hombre se acerca más a DIOS al seguir sus preceptos que los de cualquier otro libro", antes no comprendía esto, ahora sí, y sé que es verdadero.

PARTE SEIS: HOY ES EL DIA

En Lima, en la casa de mis padres, hay un sector de tierra de cultivo, aparte del agua potable que corre por las cañerías, algunas familias, entre ellas la mía, construía grandes pozos de casi 10 metros de profundidad por uno o dos de ancho, el cual estaba revestido y reforzado por una base de concreto para que la tierra no se derrumbe y lo tapara nuevamente.

Hay una época del año en la que el nivel del agua baja considerablemente, y es necesario bajar al fondo del pozo con una pala para seguir profundizándolo hasta encontrar la veta de agua y nuevamente empieza a fluir y llenarse, para hacer ese trabajo se necesitan dos personas, una que baje descolgándose con una soga y la otra queda arriba con un balde atado a la cuerda con el fin de recibir el barro que llena el que está abajo, se sube el balde, se tira el barro y se devuelve, y así se continua con ese ritmo hasta que se encuentra nuevamente agua.

Mi hermano y yo hicimos el trabajo ese día, el quedo arriba y yo bajé, la faena fue ardua, mi hermano tenía que esforzarse mucho para jalar el balde con barro y volverlo a bajar y tenía que conservar el ritmo de rapidez y es cuando la cuerda se le atasca con un bloque de concreto de unos 6 ladrillos pegados con cemento que estaban sueltos en el suelo allá arriba, el tiró de la cuerda y esta se atoro aún más, entonces tiró más fuerte para liberar la cuerda y hace saltar ese bloque de concreto que se precipita hacia abajo del pozo donde yo me encontraba, el gritó ¡ "Augusto cuidado"!!, levanté la vista y vi como se venía un monstruo de cemento y ladrillos revotando de un lugar a otro y se venía sobre mí, y yo sin ninguna protección en el cuerpo y la cabeza, milagrosamente el bloque cayó a centímetros mío, ni me toco, todo fue tan rápido y era tan pesado que solo necesitó de cinco segundos para llegar hacia abajo, con la suficiente fuerza para herirme de muerte, ya que este al caer se incrustó fuertemente bajo el barro, subí pálido de terror, mi hermano también, nos abrazamos y la vida continuo, sin rasguños, gracias al Dios de los Cielos.

El escapar de la muerte tantas veces se ha convertido en una especialidad para mí, o es que están completos allá arriba o la tarea que tengo que hacer acá es muy especial, de todos modos, necesito estar preparado y más prevenido, realmente no quisiera irme de esta vida dejando tantas cosas a medias, sin embargo, sé que el momento llega en lo más inesperado.

Cada día es una nueva oportunidad para mí y la vivo a plenitud, tengo un plan que desarrollar y lo voy avanzando a diario de manera disciplinada, espero terminar de contar esta historia y

poder contar miles más mientras dure mi estadía aquí en la tierra, y llegar allá con la cabeza en alto cuando me toque rendir cuentas.

Al reflexionar en esto me pregunto si estoy preparado si me tocara partir hoy, y la respuesta está en que tan congraciado estoy con Dios, si estoy siguiendo sus preceptos y cumpliendo sus mandamientos, pienso que necesito ser más valiente para poder cumplir realmente con todo y al final poder decir “estoy listo”

PARTE SIETE: TAXI PARE

Estuve paseando en Bicicleta por tierras Argentinas, por una calle muy transitada, me detuve ante la luz roja del semáforo y fue en esa circunstancia en la autopista de enfrente cuando la luz del semáforo cambiaba de naranja a roja, y un taxista arremete a toda velocidad y entra a la calle violando la luz roja y continua su camino, en ese preciso instante una mujer levantaba la mano gritando ¡Taxi Pare!, pero este ya había ganado velocidad y ni cuenta se dio de su futura cliente; continúe viendo la escena y más allá el taxista fue alcanzado por un policía y le impuso una infracción de tránsito.

Fue una experiencia muy sencilla, bastante común que muchas veces pasa desapercibida, y que son instantes y que desaparece de la vista, pensé, “Este hombre si hubiera estado atento al llamado y no hubiese estado tan apurado buscando clientes hubiese podido ganar uno en ese instante y no estaría dando vueltas como tantos taxistas desocupados todo el día, y para colmo su papeleta de infracción”.

El no parar un poco para meditar, el hecho de no buscar revelación y buscar dentro de nosotros mismos nos coloca en una relación de desventaja frente a las respuestas que la vida nos puede ofrecer casi a diario, cada vez que me he sentido abrumado, desesperado sin saber tomar decisiones correctas y actuando a la ligera he llegado a convencerme que hubiese actuado de otra manera si hubiese hecho un alto en mi vida, respirar un minuto y lograr resultados muchísimos más favorables que los que logro cuando estoy desesperado en busca de ellos, como el taxista correlón, buscando clientes desesperado y teniendo a tantos a mano, si tan solo pudiera calmarse un poco, esa es la palabra, “calmarse un poco”, en todos los aspectos, en los negocios, en la familia, en el trabajo, solo ello dará la sabiduría para actuar y ganar.

PARTE OCHO: ¡PELIGRO, RETROCEDE, ¡RETROCEDE!

Tenía unos 20 años y nunca había conducido un auto, quería saber que se sentía, disfrutar de la experiencia, le pedí a un amigo que me enseñara y acepto, y es así como fuimos a una carretera donde no había mucho tráfico vehicular y empezamos con la práctica, él me explicó los cambios, la manera de sostener el timón y cosas que me parecieron muy sencillas y me dijo, “el auto es todo tuyo”, y se pasó al asiento del copiloto, emocionado, frente a un volante por primera vez y con ademan de tener mucha experiencia lo prendí y comencé mi aventura, empecé despacio, mis manos temblaban al sostener el timos y el auto iba de un lado a otro, hasta que logre controlarlo y me hice dueño de la pista, aceleré y aceleré, él me decía “cuidado” y le contestaba, “tranquilo, lo tengo todo controlado”, y utilizaba los cambios y me familiaricé rápidamente, muy experimentado iba con una mano al volante y la otra en los cambios, acelerando y divirtiéndome, pero siempre con el cuidado de mi acompañante.

Luego me dijo, “voltea a la derecha” y regresemos para seguir practicando, entonces me abrí un poco, baje la velocidad y di la vuelta, me falto espacio para poder doblar completamente y quede cruzado en medio de la pista, él me gritaba ¡retrocede!, ¡retrocede! Pero había un

problema, ¡no me había explicado como retroceder!

Y es cuando vemos que un inmenso camión venia veloz en dirección nuestra tocando desesperado el claxon ya que no podía parar, prácticamente estaba encima nuestro, ya me despedía de este mundo, mi amigo no sé cómo apareció donde estaba al volante me saco de un empujón y con habilidad felina saco el auto justo cuando tremenda mole se nos venía encima, realmente fue un milagro el poder contarlo ahora.

Esta experiencia con final feliz, me demuestra que generalmente la falta de experiencia y la improvisación pueden ser fatales para varios aspectos de nuestras vidas, alguien que se aventura en negocio de la vida y pretende hacerlo funcionar sin una preparación adecuada está condenado a ser arrollado y desaparecido del mapa, a menos que a tiempo busques un asesor quien te puede dar la oportunidad de salvar la situación y seguir adelante.

Nuevamente la preparación es tan importante, el estar constantemente actualizándose, la buena lectura, la autoayuda son herramientas valiosas que en el momento preciso al ponerte a prueba sabrás que hacer y salir airoso.

Cuentan que en una empresa de alta producción una de las maquinas dejo de funcionar paralizando todo el sistema de trabajo, vinieron muchos técnicos y nadie conseguía hacer andar el equipo, el dueño estaba frustrado y nada se podía hacer al respecto, hasta que contactan a un especialista el cual con una breve mirada detecto el problema, abrió su maleta, saco un martillo y de un golpe certero en uno de los lados hecho a andar la máquina, el dueño estaba emocionadísimo y le pidió las cuentas al técnico, este saco una factura y se la entrego, el dueño al ver el monto dio un grito al cielo “Que!!!, como que mil dólares? Si solo fue un golpecito”, a lo que el especialista le responde “por el golpecito le cobro un dólar, y los 999 restantes es por saber dónde tener que darlo”

PARTE NUEVE: HAZ TÚ LO JUSTO

Me encontraba pintando un edificio de cinco pisos, éramos una cuadrilla de ocho obreros, más dos encargados que no tenían mucho interés en controlar nuestra eficacia y rapidez en la obra, era el quinto día de trabajo, y yo aunque sin tener a nadie que me controlara a mi alrededor continuaba esforzándome, muchos de los demás pintores charlaban y se divertían haciendo pasar el tiempo sin hacer nada, un pintor que ya había descansado mucho y que tal vez la conciencia le decía que tenía que trabajar, se me acerco y dijo, “Augusto descansa un rato, y préstame tu pincel para yo continuar con tu trabajo, a lo que le conteste, ¿y yo que hago?, tu descansa me dijo, “Párate en esa esquina y si viene el encargado te haces al disimulado como si estuvieras retocando y él no te va a decir nada, “no, yo no puedo hacer eso” le dije, y continúe trabajando.

Me fui a almorzar, el encargado me dijo que regresara a las dos de la tarde, y estuve puntual, estos regresaban a supervisar normalmente a las tres, y el resto de pintores que sabían que los encargados venían a esa hora se excedían en su descanso, por momentos me sentí tentado a hacer lo mismo que ellos y dejar el rodillo y descansar, pues nadie me veía y estaba solo sin control alguno, pero constantemente fui inspirado a hacer lo bueno, si flojeaba me preguntaba si hacia lo correcto y si era consiente que no había trabajado, y consideraba ese pago de mi patrón como ganancia honesta, decidí mantener mis principios hasta el final y aunque no tuviera ningún supervisor al frente, era consciente de que yo mismo me estaba mirando, y al evaluarme me di cuenta de que estaría cumpliendo fielmente mi trabajo.

Esa forma de ser forjó mi carácter y me preparo para poder afrontar diferentes situaciones en

mi vida en la que tenía que tomar decisiones importantes.

PARTE DIEZ: PURA IMPRUDENCIA

Estaba paseando en mi bicicleta, una montañera blanca muy grande y me encontré con un amigo que tenía una bici de carrera, y como íbamos a gran velocidad y confiando en mis habilidades lo rete a una carrera, me acepto y comenzamos, la calle era muy transitada, de doble mano y era un barrio donde la gente le gustaba caminar por la pista, y así íbamos los dos hombro a hombro, a una velocidad impresionante, ya habíamos ganado casi un kilómetro sorteando todo lo que se nos cruzaba, de pronto ocurrió lo inevitable, un muchacho con una bicicleta más pequeña cruzo la calle muy despacio y sin mirar atrás, me toco a mi enfrentarlo y sin poder parar rápido por la alta velocidad que traía, si me habría para mi derecha, me estrellaba contra un camión estacionado si seguía de frente lo envestía, lo único que hice fue pisar el freno contra pedal de la bici lo hice con tanta fuerza que hice volar cayéndome aparatosamente en el asfalto raspándome terriblemente la pierna derecha, ya han pasado años y aún tengo la marca (02-12-97).

El día de ayer después de tantos años, venia por una solitaria calle, era una bajada espectacular, la mayoría de veces que paso por ahí, suelto el timón y bajo de lo lindo a toda velocidad, como siempre lo hice, me sentía tan libre al bajar veloz y abrí los brazos para sentirme volar, quise ir un paso más allá y se me ocurrió cerrar los ojos, de vez en cuando los abría para enderezar mi bajada veloz, muy pronto descubrí que podía conducir a gran velocidad sin tocar el timos con los brazos abiertos y con los ojos cerrados, era increíble.

Todo fue tan rápido en mi bajada, que de pronto termine dentro de una acequia de un metro de profundidad, pues me había estrellado y caído con todo, la bicicleta se rompió y de milagro mis heridas fueron leves, pues la velocidad y el cequión de concreto ameritaba una muerte segura.

Relacionando estos dos accidentes, caigo en la reflexión, desde pequeño manejé bicicleta y las veces que me ha pasado algo así, ha sido por imprudencia, porque lo permití, a pesar de ser consciente de lo que podía pasar lo hacía, y lo mismo sucede con el pecado, en el astuto plan de satanás de atacarnos por la parte que más nos gusta, haciéndonos violar los mandamientos.

Moroni explica de la luz de cristo, y si sabemos que somos conscientes de nuestros actos con conocimiento perfecto, podemos distinguir si es bueno o no, a pesar de esto , sabiendo que el acto malo nos conducirá derecho a la condenación, lo seguimos haciendo, hasta que nos enfrentamos con el golpe final, en el que ya no se puede hacer obra alguna, hermanos, no cerremos los ojos al pecado, y permitir que el enemigo nos lleve de la mano, el no recompensa con ninguna cosa buena, al contrario destruirá nuestras almas y triste y doloroso será nuestro estado. Hoy es el día de abrir los ojos, agarrar el timón de la rectitud y hacer obras buenas.

PARTE ONCE: ALERTA ROJA

Todo era muy tranquilo ese día en la compañía de bomberos donde era voluntario, hace días que no teníamos una emergencia, pero siempre estábamos prestos, la guardia no se descuidaba, hombres trabajando día y noche, afanosamente, manteniendo y reparando equipos y siempre calentando motores, trabajo que se hacía diariamente, aun sin emergencia no se permitía que ningún auto se estacione en la entrada, el guardia de la torre de control se mantenía alerta y nuestros equipos personales todos en orden, siempre alertas y atentos al toque de sirena, sea de día o de noche, hasta que ocurrió, eran las seis de la tarde cuando se produjo un incendio forestal,

rápidamente me puse mi equipo y cada hombre sabía lo que tenía que hacer, en minutos estábamos todos listos y en cuatro máquinas bien equipadas salimos con seis voluntarios todos bien preparados, estaba la máquina de rescate, la ambulancia, y dos de bomba de agua, era impresionante la rapidez con que se actuaba, se tenía de todo, soga, hacha, repuestos, protectores, escaleras, en fin no faltaba nada, el fuego era muy grande, amenazaba con extenderse hasta las casas vecinas, y en una lucha de casi tres horas logramos reducirlo a la nada y todo volvió a la normalidad, la gente aplaudía dando vivas, me sentí satisfecho, volvimos a la base pero siempre listos para cualquier otro llamado de Alerta Roja.

El haber dado años de mi vida al servicio de los bomberos voluntarios del Perú fue una grata experiencia que varios deberíamos de vivirla, el estar atentos, el servicio constante te prepara con habilidades que nos ayudaran a enfrentar en diferentes aspectos de nuestras vidas, nunca dude cuando tuve la oportunidad de pertenecer a la compañía y ahora que pasaron muchos años añoro mi retorno espero sea pronto.

MISCELANEAS

EL CUADRANTE.

Tenía unos de 14 años cuando cursé "inyectables y primeros Auxilios", era un proyecto de la empresa privada donde instaban a los estudiantes de secundaria a estudiar algunos oficios para la vida, la media beca resultó atractiva y con el apoyo de mis padres pude inscribirme, tres veces a la semana durante seis meses era un buen plan para aprender algo productivo.

Resulta que llegué al primer día de clases, eran un promedio de cien alumnos, todos adolescentes de los cuáles sólo cinco éramos varones, todo el resto chicas.

A la tercera clase dijo la profesora "mañana empezamos con las prácticas" todos traigan su aguja número 21, su suero fisiológico y una naranja, que empezamos con la vía intramuscular.

Todos contentos la siguiente clase era un alboroto, las chicas emocionadas mostrando su pequeño neceser con sus equipos de inyectables, yo estuve también con mis cosas en el bolsillo, mi naranja en mano y mordiendo un pedazo de pan que traía de mi casa.

Tocó el timbre y se dio inicio a la clase, la Mis se puso a explicar la técnica, como cargar la aguja, el bisel hacia arriba, como señalar el cuadrante y todo lo básico que se enseña, luego tomó la naranja y de un toque certero la inyecto a la pobre.

¿Luego dijo “alguna pregunta” ?, nadie pregunto, inmediatamente dijo algún voluntario para que lo haga acá al frente? …, sólo éramos 5 varones adolescentes, era mi oportunidad, ninguno podía ganarme, y muy decidido levantando mi naranja dije Yo!! Como buen Alfa.

¡Un aplauso para su compañero dijo la profe mientras me dirigía casi corriendo al estrado, me sentí al frente de todas las chicas como un rey, muy aplaudido y ovacionado, fue mi minuto de gloria casi extiendo los brazos, pero todo pasó muy rápido cuando la Mis me dijo muy bien Augusto Sánchez, a practicar, estoy listo le dije con gran hombría, “bájese el pantalón entonces”! Replicó queeeeee? palidecí, ese no era el trato, yo estaba con la naranja en la mano, se oyó un gran silencio, mi orgullo y valentía estaba al frente de tantas personas que ya me habían aplaudido, me desaté la correa, baje el pantalón, la profe con calma explicó nuevamente la puesta pero ya en vivo, yo parado ahí que no daba más, los minutos eran interminables y cuando dijo las palabras mágicas la punta de la aguja hacia arriba , se oyó un gran grito de las chicas y ya tenía la aguja bien plantada en mi cuadrante derecho y nada pude hacer por evitarlo, luego dijo, ahora baje y practique con un compañero, lo hice, encontré a alguien y también tenía que practicar así que caballero puse la otra mejilla.

Esa mañana recibí tres pinchazos, una de la profesora, una de mi compañera y otra de la vida que me enseñó de la manera más bochornosa.

EL DIFUNTO

Había ganado un nombre, me había posicionado como una persona respetable y me encontraba asesorando al alcalde del pequeño distrito en asuntos financieros para un proyecto de inversión, todo iba bien, ya eran dos semanas en el pueblo y estaba a un día de terminar mi contrato e irme; esa noche llegué a la casa del alcalde y encontré un movimiento inusual, estaba lleno de personas, todas en traje y entre ellos reconocí a grandes personalidades que había

conocido en mi estadía, todos muy atentos y amables conmigo característica resaltante de gente del pueblo al atender a sus visitantes.

¿Y qué fue lo que pasó? Indagué a lo que me dijeron que el padre del alcalde había fallecido de un momento a otro y se encontraban velándolo.

Me dispuse a acompañar, me acomodé y observaba todo en silencio, de un momento a otro llega el alcalde con quien había desarrollado un buen lazo de amistad, me acerqué a él con reverencia, le expresé mis sentimientos en cuánto su pérdida. Estaba desconsolado, se notaba que amaba mucho a su padre y me pidió algo que no me podía negar para nada. Me dijo ya casi todos dijeron algo, te pido que des unas palabras esta noche por mi padre.

Bueno le dije de inmediato, entonces en ese momento pidió silencio y casi de inmediato me dio el micrófono para hablar

Muy valiente y honrado por la invitación salté de la silla y ya me estaba dirigiendo al estrado, rápidamente repasé en mi mente y ya sabía que decir. Ummm, Lo normal púes, resaltaría sus cualidades, diría lo honorable que fue y resaltaría la obra que hizo en sus hijos al hacerlos profesionales y tener entre ellos a grandes y honestas autoridades; mi discurso estaba arreglado y me dirigía contento a manifestarlo a los presentes.

Todo estaba bien pero no había contado con un menudo detalle: ¡Me olvidé de preguntar el nombre del difunto!!!

Ya estaba llegando al estrado y al reparar en eso empecé a transpirar, se me fueron las ideas, y los nervios se apoderaron de mí, tengo que salvar la situación pensé, no podía quedar mal, justo llegando vi de reojo un nombre y en mi apuro me dije "ese es", Cobre energía, tomé el micrófono y empezó mi tertulia de esta manera "Quien no conoció a Don Luis Quiroga" empecé con autoridad y bla, bla, bla, me despaché como los dioses, repitiendo varias veces su nombre, pero notaba que alguien trataba de corregirme algo y cuando lo escuché me dijo casi desesperado a viva voz "el difunto se llama Pedro Arredondo, Don Luis Quiroga es el alcalde del otro pueblo vecino que ha venido a visitarnos.

En el silencio sepulcral de la noche se escuchó una carcajada

Hasta el difunto se empezó a reír por tremendo chasco.

BUEN VIAJE

Luego de un día arduo de trabajo en aquella ciudad, y estando muy cansado, me dispuse a tomar un bus de transporte público y lo único que tenía en la mente era conseguir un asiento rápido para por fin descansar e irme durmiendo hasta mi destino de casi una hora de viaje.

Resulta que esperé muy poco para que llegue el bus, subí y estaba con todos los asientos ocupados y habían una veintena de personas de pie, rápidamente hice un análisis de mi situación y me ubiqué justo al lado de una pareja de chicos que supuse bajarían pronto y podía sentarme, pasaron varias cuadras y no veía intención en ellos al contrario la chica se recostó al hombro del novio buscando dormir, vi la situación y me cambié de lugar buscando otra opción, y ni bien hago el cambio el chico despierta estrepitosamente a la chica y gritan bajan, bajan!! y ambos lugares libres fueron tomados de inmediato por otros, me quedé perplejo, de pronto bajo la señora que estaba al lado que también me tocaría si no me hubiese movido y lo ocupó otra persona, y empezaron a bajar uno y otro de aquí y de allá y el de mi lado nunca se movía, parecía una tomada de pelo, mi cabeza se movía y veía que todos se sentaban y yo? …empecé a sonreírme por la situación que me estaba pasando, al final quedé el único de pie, no lo podía

creer, veía que todos me miraban, me sentía un estúpido, ya llegará mi turno pensé, estaba furioso, había pasado como media hora, el bus avanzaba y nadie bajaba y yo el único de pie, de pronto en la próxima parada subieron dos señoras y se pararon a mi lado, dos cuadras más allá bajaron dos personas y ellas ocuparon los nuevos asientos.

Estaba exhausto, por fin alguien bajó y logré sentarme y estando muy enojado me dije "de aquí nadie me mueve" un minuto más tarde faltando un largo tramo para mi destino el bus empezó a sonar y se plantó y luego de varios intentos el chofer anuncia que teníamos que bajar pues se había malogrado.

NOTAS DEL AUTOR.

Con el deseo sincero de sembrar una semilla, y contribuir en el desarrollo de nuestros pueblos me propuse plasmar en esta obra los conocimientos, experiencias e ideas que tengo sobre la educación financiera y la importancia de manejar inteligentemente nuestro dinero tiempo y talentos.

Sabemos que a nuestros países mal llamados "tercermundistas" o "Subdesarrollados", se nos vendió estratégicamente esta idea y lamentablemente compramos, instalándose en nuestras mentes y corazones como algo real, oprimiéndonos.

Creencia que nos ha perjudicado de generación en generación ya que al tener ese paradigma en la mente inconscientemente pensamos que los autodenominados “países primermundistas” son mejores y que nosotros no podemos evolucionar y aceptamos sus propuestas y creemos que tienen el derecho de interferir en nuestras vidas y quieren mandar sobre nuestra economía, siendo aceptado por nuestros gobernantes continuando con la maldición de la pobreza en nuestros pueblos.

Gobernantes nuestros con grandes títulos, grados y pergaminos, ostentando varias carreras e idiomas, muy capaces intelectualmente, pero en inteligencia Financiera "CERO".

Se entiende que no son responsables de ello, pues no se les enseño, y al no tenerla por desconocimiento, "IGNORAN", que la única manera de liberar de la pobreza a nuestros pueblos es cuando su gente entienda que necesitan ser inteligentes con sus finanzas y entiendan la ley del apalancamiento.

Este desconocimiento nos lleva a la desidia repercutiendo negativamente en nuestros pueblos; ¿Como se explica que en nuestras escuelas no sea un requisito curricular el curso de educación Financiera?, cuándo en otros países es una ley desde la primaria, niños que en un futuro gobernaran a los nuestros y seguirán siendo dueños del mundo económico por sus natos conocimientos.

Por otro lado, hijos nuestros de padres esmerados, tratando de darles la mejor educación, muchos de nuestros niños son verdaderos genios, son becados y tienen la mejor educación secular, pero se les ha negado la educación de las finanzas, y terminan con la nota en Inteligencia Financiera "CERO".

Cuando se enfrentan al mundo económico real se dan cuenta que su banquero no les pedirá su libreta de notas, ni premios, ni diplomas ni logros académicos, al banquero solo le interesa saber que tan inteligente eres con tu dinero y te pedirá tu estado de cuentas y balance general, dinero que metes la mano al bolsillo y está ausente y si lo tienes en abundancia no sabes retenerlo, así como viene se va.

Este libro trata de explicar con ejemplos e historias sencillas todos estos momentos de nuestras vidas, intentando imponerse en países donde su gente no cree en la educación financiera y si es que creen no la practican.

Se ha incluido en este trabajo dos secciones que considero importantes en el desarrollo humano, y es vital, demostrado esta que las personas emocionalmente inestables tienen graves problemas con sus finanzas, pues así como manejan su vida así manejan su dinero, y si tenemos familias pobres es porque muchos provienen de inestables emocionales, que le puede enseñar un

padre con miedos, que utiliza el engaño para sobrevivir, que es negativo en todos los aspectos, que esperanza hay, como le puede mostrar el mundo a sus hijos y enseñarle la sustancia de la vida, valores y respeto a los demás muchas veces perdidos.

De corazón le recomiendo la lectura de esta obra, si coincide con estos ideales, y es consientes que la única manera de aprender estos temas es con la auto educación, por muchos años me he preparado, horas de horas de estudio para averiguar cómo hacen las personas adineradas para vivir libremente y de esta manera ayudar al mundo.

Les plasmo aquí ideas para su vida, sugiero que cada miembro de su familia, tenga un ejemplar de este libro y de otros similares y sea materia de consultas y estudio constante para entender el espíritu del Apalancamiento.

Bendiciones y grandes éxitos en su camino hacia la Libertad Financiera.

Augusto Sánchez.